



GIBED
magazine

BOULEVERSEMENT

La percée définitive des voitures électriques dépend d'une infrastructure de recharge adéquate.

BOÎTIERS DE SOL

Solutions fonctionnelles et élégantes pour mettre en valeur l'électronique dans votre showroom.

RENDEMENT LUMINEUX

Combiner un éclairage performant avec une faible consommation d'énergie et un bon rapport qualité-prix.

DÉCEMBRE 2020 — JANVIER & FÉVRIER 2021 — ÉDITION 09

45

pays où les solutions
innovantes de Sylvania
sont commercialisées.

RÉVOLUTION

Sylvania a développé une alternative révolutionnaire
aux modules LED dans l'éclairage linéaire.

VIRAGE

L'urgence existait déjà depuis longtemps, mais, à présent, la technologie et les infrastructures suivent progressivement : les véhicules électriques sortent de l'anormalité et gagnent du terrain sur les modèles à l'essence et au diesel.

Un bouleversement que soutient également notre nouveau gouvernement, en octroyant de nombreux avantages fiscaux et en prenant la décision d'obliger les entreprises à écologiser leur parc automobile avec des voitures électriques à partir de 2026. Une évolution dont on ne peut que se féliciter, tant du point de vue écologique que de celui de notre secteur.

En effet, les membres de Gibed et nos partenaires assistent à cette évolution au premier rang. Grâce à des années d'investissements considérables dans l'innovation et le développement, quelque 3 000 infirmiers à domicile indépendants roulent dans des véhicules électriques (voir le dossier), par exemple. Des bornes de recharge suffisantes et abordables étant à leur disposition, ils n'ont pas à sacrifier leur autonomie de conduite.

Aujourd'hui, 1,69 % des voitures en Flandre sont écologiques. L'augmentation est toutefois indéniable à en juger les nouveaux véhicules immatriculés. Le virage vers la conduite électrique semble donc définitivement amorcé. Chez Gibed, nous sommes aux commandes de l'avenir.

NICO VANHOVE

Managing Director de Gibed

Vous avez des questions ou des remarques concernant ce magazine ? Faites-le-nous savoir via info@gibed.be

ACHEVÉ D'IMPRIMER : Gibed Magazine paraît 4x par an. Prochaines dates de parution : Gibed 9 : 1er mars 2021 — Éditeur responsable : Nico Vanhove, Gibed, Kleinhoefstraat 5, 2440 Geel. — Conception, composition, rédaction, photographie & coordination : Ivid — Impression : Realise — Copyright : Aucun article partiel ou complet du présent magazine ne peut être copié ou reproduit sans l'autorisation écrite et explicite de l'éditeur. — Contact : tél. 014 15 10 10 ou info@gibed.be — Non disponible en magasin. Gibed Magazine est exclusivement expédié de façon nominative. — Vous aimeriez vous aussi recevoir gratuitement ce magazine ? Demandez-le par e-mail à l'adresse info@gibed.be.

Actu p.2

Podium p.6

La lampe LED révolutionnaire de Sylvania.



Innovation p.12

Horizon p.18

Aperçu chez Lumatec et Niederau.

Dossier automotive p.24

La gamme de Schneider Electric.

Testimonial p.28

L'expertise de Deltalight et Tempolec.

Vision p.34

Les ambitions de Mercedes-Benz Vans.



Thème p.38

Le bon éclairage au bon endroit.

Inspection p.44

Les boîtiers de sol d'OBO Bettermann.

Foire aux questions p.48

Avec des spécialistes de Tesla et Niko.

Tout s'éclairer p.50

Changeur p.52

ACTU

Un aperçu des dernières nouveautés du secteur de la construction.



VTC10: le canif Suisse de l'électricien

Avec le VTC10, nous avons ajouté à notre gamme un multitesteur 3-en-1 à écran LCD pratique et polyvalent.

Il est non seulement muni d'un testeur de tension avec affichage LED qui vous permet de voir en un clin d'œil le niveau de tension (jusqu'à 1 000 V CA/CC-CATIII), mais également d'un écran LCD pour obtenir des résultats précis en TRMS. En outre, une pince ampèremétrique pratique avec mâchoire ouverte mesure jusqu'à 200A de courant alternatif et permet de calculer la résistance et la continuité, ainsi que la rotation de phases et de réaliser un test autodiagnostique. L'appareil respecte les normes IEC pour vérifier l'absence de tension. Pour économiser les batteries, il se met automatiquement en veille après 30 secondes d'inactivité. En deux mots, un appareil incontournable pour tout installateur électrique !

- Écran LCD rétroéclairé avec 9 999 points de mesure
- Mesure de la valeur efficace vraie True RMS
- Lampe de poche intégrée
- Pointes de touche remplaçables Ø 2/4 mm
- Indication de polarité
- Test de rotation de phases
- Test de phase unipolaire
- Protection IP54
- Test autodiagnostic (LED & LCD)
- Mise en veille automatique
- Résistance aux chutes de 1,2 m
- Conformité à IEC61243-3:2014
- Courant 200A CA
- Tension 1000V CA/CC
- Pochette de transport en option

HAUPA by Huppertz

Fournir des outils à main de la plus haute qualité, et garantir la sécurité de l'électricien : voilà la devise de HAUPA, et ce, depuis plus de 55 ans.

Haupa propose une large gamme de pinces à sertir : pince à sertir photovoltaïque MC4 2,5 – 6 mm², pince à sertir pour connecteurs RJ 6 – 8 pôles, pince à sertir hexagonale 6 – 50 mm², etc.

Haupa a également conçu un kit de pinces VDE 1000V, composé de 4 pièces : une pince universelle, une pince coupante, une pince à bec demi-rond et une pince à dénuder.

Le dérouleur de câble 1200 de Haupa, destiné aux tours allant jusqu'à Ø 1200, résiste à un usage intensif. Très léger, il supporte cependant une capacité de charge de 175 kg et est doté de pieds en caoutchouc amortissant les vibrations.

Découvrez également l'assortiment d'embouts pour câbles : une boîte complète de 5 100 embouts de différentes tailles avec code couleur DIN. Le tout accompagné d'un outil de sertissage pour embouts isolés de 0,08 – 10 mm.

INFOS www.huppertz.be



Sievi, Made in Finland

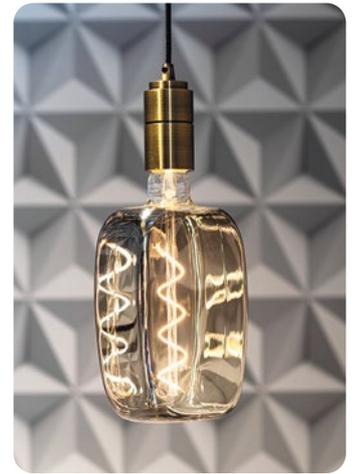
Il y a près de 70 ans, quatre collaborateurs ont fondé la base de la fabrique de chaussures et cordonnerie Sievi, en toute simplicité. Un concept était né : la qualité Sievi !

Aujourd'hui, Sievi est le fabricant principal de chaussures d'Europe du Nord avec une production de plus d'un million de paires par an. Sievi, c'est le savoir-faire et la précision des Finlandais. Grâce à un stock de plus de 100.000 paires, une livraison rapide peut être garantie et Sievi emploie plus de 500 personnes. Avoir des chaussures « fabrication en Finlande », c'est quelque chose qu'on dit avec fierté.

Des chaussures pour diverses conditions de travail

Lorsque vous travaillez dans des diverses conditions, les chaussures montantes/hautes Sievi soutiennent vos chevilles et les protègent contre les chocs. Toutes les chaussures montantes avec mécanisme à rouleaux sont désormais dotées d'un mécanisme de fermeture moderne Boa® M4.

INFOS www.sievi.com



Le spécialiste pour le professionnel

 Suivez Bailey Lights sur Pinterest pinterest.com/baileylights

Pour plus de brochures, veuillez visiter la section «Télécharger» sur www.bailey.fr



Bailey lights
for professionals

bailey.fr



SanificaAria de Beghelli

Le SanificaAria de Beghelli détruit les organismes vivants dans l'air, tels que les virus et les bactéries, et désinfecte ainsi l'air ambiant. Quoi de plus pratique en cette période de coronavirus ?

L'appareil peut être utilisé dans toutes les pièces : bureaux, salles de réception, salles d'exposition, réfectoires, ateliers... Il utilise le principe des rayonnements UVC pour détruire les organismes vivants. L'avantage est que le processus ne dégage pas d'ozone et ne génère donc aucune nuisance olfactive.

Le SanificaAria est équipé d'une lampe PLL UVC totalement intégrée. L'air est aspiré par un ventilateur, acheminé devant la lampe et redistribué grâce à un second ventilateur.

Les ventilateurs, l'obstruction lumineuse (une série de plaques d'acier en forme de V montées les unes sur les autres empêchant les rayonnements UVC de s'échapper) et la lampe UVC elle-même sont logés dans une cassette pratique.

Si l'appareil est utilisé 24 h sur 24, 7 jours sur 7, cette cassette doit être remplacée après un an.

Des tests cliniques ont été effectués pour démontrer son efficacité. Les résultats montrent que l'appareil détruit 99,9 % des virus et des bactéries présents dans l'air.

Deux types sont disponibles :

- SanificaAria 30 : appareil destiné aux petits espaces, avec un débit de 30 m³/h
- SanificaAria 200 : appareil connecté destiné aux plus grands espaces, avec un débit de 200 m³/h

Le SanificaAria 200 Connect peut être commandé via l'application sur smartphone. Les deux appareils peuvent être fixés ou installés sur le pied fourni. ♦

INFOS www.huppertz.be

Dans cette rubrique, nous mettons à l'honneur des personnes qui contribuent au succès de notre marque. Ce faisant, nous nous intéressons non seulement à nos réussites passées, mais aussi à nos ambitions d'avenir.



PODIIUM SYLVANIA

Sylvania est connu dans le monde entier comme producteur d'éclairage et ne craint pas les produits spéciaux pour les marchés de niche. Plus encore : les collaborateurs du département R&D de Tirlémont ont développé Helios, une lampe LED qui constitue une véritable révolution.

Sylvania est l'un des plus grands acteurs du marché de l'éclairage, qui produit à la fois des sources lumineuses et des luminaires. Le nom « Sylvania », dérivé de Pennsylvania (nom d'un État américain), est apparu pour la première fois en 1924, selon Marc Elst, directeur. « Au début des années 1900, plusieurs entreprises de Pennsylvanie expérimentaient des ampoules à incandescence.

Elles ont finalement été fusionnées sous le nom de « Sylvania ». Cette entreprise d'origine américaine est détenue par la société chinoise Feilo Acoustics depuis 2016. Sylvania est présent aujourd'hui dans 25 pays et vend ses produits dans 45 pays. »

Production européenne

La reprise par les Chinois n'a pas impliqué un transfert de la production vers l'Est. « Nous avons toujours trois usines en Europe, et je trouve

cela important », fait remarquer Marc. La moitié des luminaires vendus en Belgique proviennent des usines de Saint-Étienne (France), Newhaven (Royaume-Uni) et Erlangen (Allemagne). « L'établissement d'Erlangen ne fabrique plus seulement des ampoules fluorescentes, mais aussi des luminaires. De cette façon, nous voulons être très réactifs, avec des lead times plus courts pour des produits adaptés. L'usine de Tirlémont était bien connue pour la production de sources lumineuses et a été le berceau de la lampe halogène GU10

tension réseau. C'est également là que la lampe LED GU10 ReLED a été développée plus tard. En raison de la concurrence croissante de l'Est, l'usine a été transformée en R&D Excellence Center. »

Une large gamme

En tant que fabricant de sources lumineuses, luminaires et de systèmes de gestion d'éclairage, Sylvania dessert des segments très divers. Ses produits sont commercialisés sous la marque Sylvania, mais la marque Concord sera également à nouveau mise à l'avant-plan prochainement pour les produits haut de gamme. Marc : « En Belgique, nous vendons aussi bien directement aux consommateurs par le biais des magasins de bricolage qu'aux professionnels. Ces derniers représentent notre débouché le plus important, bien que nous ayons une forte position sur le marché dans les deux segments. Nous vendons de l'éclairage intérieur et extérieur pour une palette complète de projets : maisons, bureaux, écoles, magasins, industrie, horeca... Notre but est d'être un point d'approvisionnement unique pour les installateurs. De plus, nous voulons être l'entreprise d'éclairage la plus conviviale du marché. Nous optons pour une approche personnelle et humaine, de l'étude de l'éclairage au service après-vente en passant par le devis. En Belgique, nous pouvons compter à cet effet sur 22 collaborateurs, mordus d'éclairage. » « Par ailleurs, Sylvania se distingue comme producteur d'éclairage pour des applications spéciales », ajoute Nicole Loysch, responsable au niveau mondial du Special Products Group. « Ces lampes sont destinées à des niches dans lesquelles les autres producteurs ne s'aventurent pas. Il s'agit, par exemple, de l'éclairage pour l'agriculture et l'horticulture, la désinfection, les pièges à insectes, les bancs solaires et les soins personnels, les aquariums ou les terrariums, les piscines, la présentation d'aliments, les avions, la circulation routière et le secteur du divertissement. »

« Nous disposons d'énormément de savoir-faire et d'expérience dans cet éclairage spécial et voulons nous démarquer dans ce domaine. En fin de compte, c'est ce qui rend notre gamme de produits si passionnante : nous développons et vendons une très large palette de produits, des downlights standard aux lampes très spécifiques », explique Marc.

Éclairage intelligent

Sylvania est également à la page en matière d'éclairage intelligent. « L'importance de l'éclairage intelligent ne fera que se renforcer », insiste Marc. « De nombreux bâtiments sont désuets et encore dotés de vieux luminaires. SylSmart, notre système d'éclairage intelligent, permet aux propriétaires d'immeubles de réaliser des économies de plus de 65 % sur leurs coûts d'éclairage. Il faut savoir que la lumière représente facilement 30 % de la consommation totale d'énergie. Toutefois, la lumière intelligente ne se limite pas à des économies. Elle concerne également le confort car on se sent mieux quand on dispose du bon éclairage, au bon endroit et au bon moment. À cet égard, nous pensons également à la facilité pour l'installateur, car SylSmart est un système simple et convivial. Cela fait plusieurs années que nous y travaillons, et nous nous sommes forgé une expertise dans le domaine de l'éclairage intelligent. « Plusieurs beaux projets sont en préparation. »

Helios

Le Special Products Group réfléchit également à l'éclairage de demain. L'innovation la plus importante dans ce domaine est sans aucun doute Helios.

22

COLLABORATEURS

en Belgique

2500

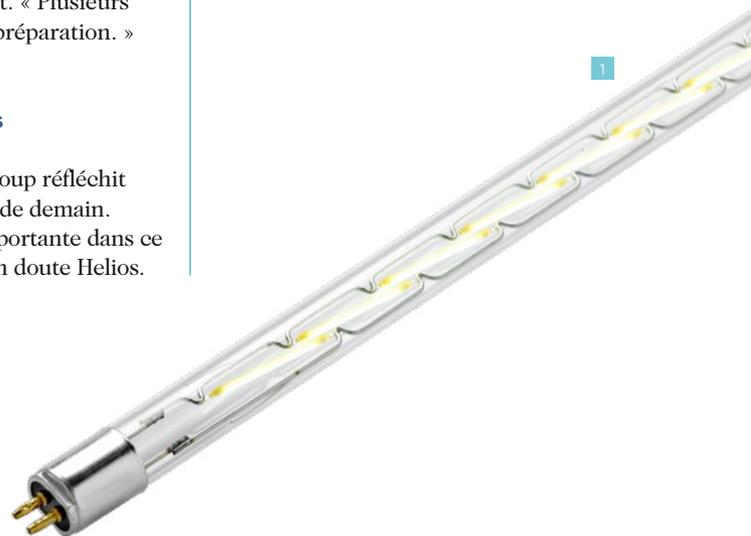
COLLABORATEURS

dans le monde entier

45

PAYS

où les produits Sylvania sont vendus



1. Sylvania Helios

Cette source lumineuse LED linéaire innovante, dotée d'un système de refroidissement par gaz, est une alternative aux modules LED dans l'éclairage linéaire. « Jusqu'ici, les filaments LED étaient principalement utilisés dans les ampoules à incandescence retrofit. Nous sommes parvenus à intégrer des filaments LED dans un tube fluorescent T5 et avons ainsi mis au point un nouvel éclairage LED linéaire performant. C'est un produit unique pour lequel nous avons reçu trois brevets et un enregistrement de modèle », déclare James Hooker, R&D manager.

Helios atteint un rendement de 200 lm/W, soit le double de celui d'une lampe fluorescente T5. Contrairement à une lampe LED linéaire avec des modules LED, cette lampe fournit une ligne de lumière régulière et continue sur toute la longueur du tube, à 360° autour de la source lumineuse. Aucun élément de refroidissement n'est nécessaire parce que la lampe est hermétiquement scellée et remplie de gaz conducteurs de chaleur. « Nous refroidissons la LED là où la température est la plus élevée : autour de la LED, et non



MARC ELST [59]

GENERAL MANAGER FEILO SYLVANIA BELGIUM BV

Actif dans le domaine de l'éclairage depuis 38 ans, dont 25 ans chez Sylvania. Aime marcher avec son chien ou faire du vélo pendant son temps libre. Fan de football.



NICOLE LOYSCH [56]

COMMERCIAL BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER POUR SYLVANIA SPECIAL PRODUCTS GROUP AU NIVEAU MONDIAL

A travaillé dans le passé chez Sylvania pendant 23 ans et y est à nouveau en service depuis un an et demi. Voyage avec son fils, le triathlonien professionnel Jelle Geens, pendant son temps libre.



JAMES HOOKER [44]

R&D MANAGER

Actif dans le domaine de l'éclairage depuis qu'il a créé une entreprise à l'école, à l'âge de 13 ans. Travaille chez Sylvania depuis 16 ans. S'occupe de l'éclairage, mais aime également restaurer des voitures anciennes pendant son temps libre.

derrière celle-ci. Sa durée de vie est de ce fait beaucoup plus longue. Étant donné sa construction hermétique, Helios ne craint pas l'humidité, la poussière ou les gaz nocifs, ce qui prolonge considérablement sa durée de vie aussi », explique James.

« Le développement d'Helios a représenté un sacré défi. Les machines pour produire Helios ont également été fabriquées à Tirlemont. La production aura finalement lieu à Erlangen. Il s'agit donc d'un produit européen. D'ailleurs, le nom fait référence à Hélios, le dieu grec du soleil, et à l'hélium, l'un des gaz contenus dans la lampe », ajoute Nicole.

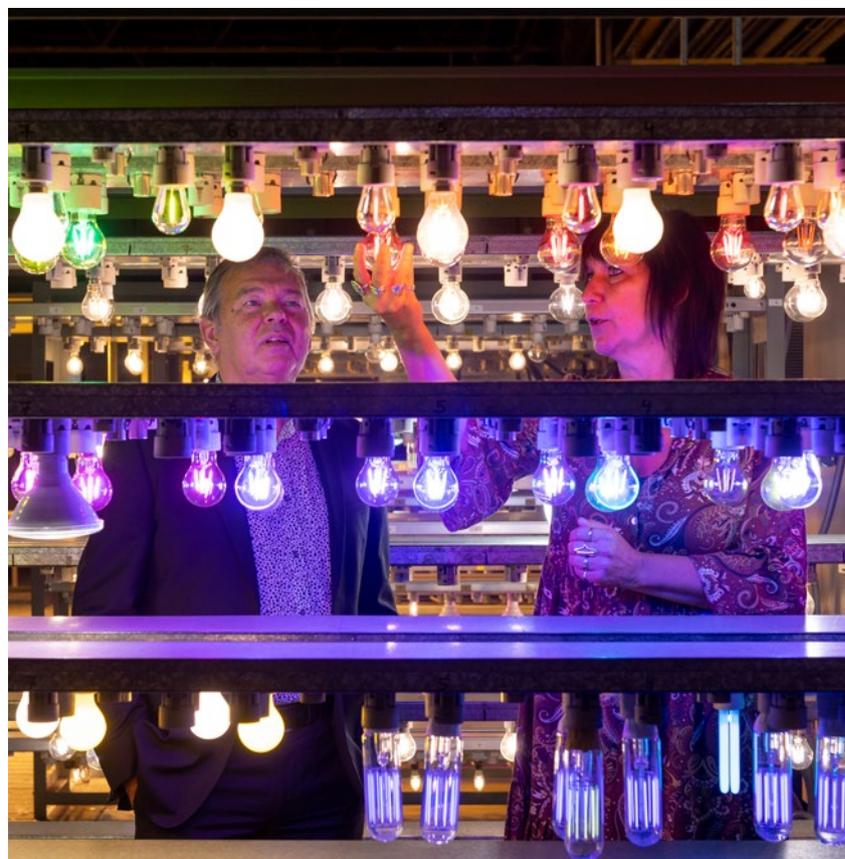
Circularité

Helios n'est pas une solution retrofit. Il a été conçu pour des nouveaux luminaires spécifiques ou des luminaires linéaires adaptés », signale James. « Il n'y a pas d'électronique dans les tubes. Ils fonctionnent directement sur 230V, avec des drivers LED externes standard. De ce fait, il est facile de faire varier l'intensité des LED et de les contrôler avec la plupart des protocoles. Ainsi, Helios peut également être utilisé dans un éclairage de secours. »

« Grâce au concept de lampe et driver séparés, Helios est conforme aux principes de l'économie circulaire et aux directives européennes qui exigent que les appareils soient facilement remplaçables », ajoute Nicole.

Un large éventail d'applications

Helios est disponible dans plusieurs longueurs et diamètres, spectres de couleur et valeurs IRC. Il peut ainsi être largement utilisé comme alternative économe en énergie et performante aux lampes fluorescentes et lampes LED retrofit. Nicole et James donnent quelques exemples : « Grâce à la construction hermétique et aux gaz de refroidissement, l'humidité, la poussière, les gaz et les températures élevées n'ont aucun effet. Inversement,



aucune vapeur de silicone ne s'échappe de la lampe. Helios fournit un éclairage uniforme tout autour de la lampe, dans une variété de couleurs et de températures de couleur. De ce fait, Helios convient aux cabines de peinture, à l'inspection de la peinture de voitures et des surfaces d'avions, aux étables, aux environnements de production, à l'horticulture, à la photographie, aux aquariums... La version UV est idéale pour les pièges à insectes, l'inspection d'avions et les applications médico-légales. En 2021, nous lancerons Helios A60, une ampoule à incandescence retrofit avec des filaments colorés pour une meilleure qualité de couleur. » ♦

La lampe Helios A60 fait déjà l'objet de tests d'endurance au R&D Excellence Center de Tirlemont.

SYLVANIA

SYLVANIA BELGIUM

Noorderlaan 105/C
2030 Anvers

T. +32 (0)3 610 44 44

info.be@sylvania-lighting.com
www.sylvania-lighting.com



Un vidéophone numérique, à votre porte d'entrée

Remplacez simplement votre sonnette classique par le nouveau vidéophone numérique de Niko. Avec ce contrôle d'accès IP à deux fils, vous voyez qui se présente à la porte sur un écran situé dans votre séjour ou sur smartphone. Le facteur vient livrer un colis et vous êtes absent de chez vous ? Pas de problèmes, vous recevez une notification sur votre smartphone et pouvez communiquer à distance avec votre visiteur. Une personne s'est présentée à votre porte, mais vous l'avez manquée ? Le vidéophone numérique de Niko vous permet de voir après coup qui a sonné à votre porte.

BESOIN D'UN ÉCLAIRAGE PLUS PUISSANT ? OPTEZ POUR LES LUMINAIRES LEDVANCE !



HAUTE PERFORMANCE POUR L'INDUSTRIE ET L'EXTÉRIEUR

Extrêmement puissant. Extrêmement facile à installer.
Découvrez désormais la dernière génération de luminaires LED
haute performance pour une utilisation fiable dans les applica-
tions industrielles intérieures et extérieures.



BENELUX.LEDVANCE.COM



INNOVATION

Les innovations technologiques les plus récentes, les dernières nouveautés, et un design exceptionnel.

Une percée. Mais pas dans vos murs.

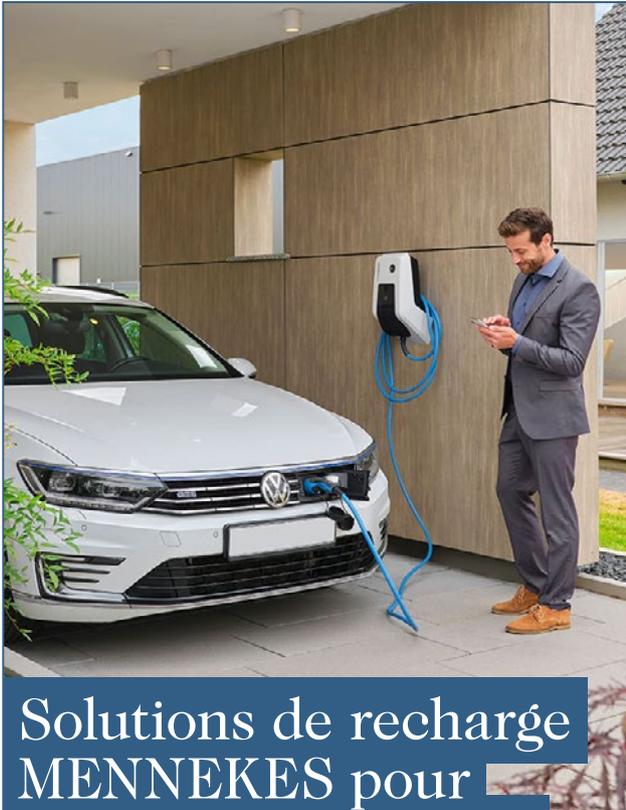
Un contrôle total de votre habitation, à tout moment. Qu'il s'agisse d'une nouvelle construction, d'une rénovation complète ou d'une rénovation partielle, Niko Home Control vous offre la possibilité de rendre votre maison intelligente, quels que soient votre projet et votre budget. Et ce, sans travaux de rainurage ni de perçage, car vous ne devez pas adapter votre câblage existant. Vous pouvez commencer avec une installation de base abordable que vous élargirez progressivement au fil du temps et en fonction de vos besoins.

Niko Home Control propose un large éventail de possibilités pour chaque habitation. Éclairage, chauffage, ventilation, volets, stores, installation audio, compteurs d'énergie intelligents... : Niko Home Control vous permet de tout commander de manière centralisée. Ainsi, vous ne gagnez pas seulement en confort, mais votre maison devient également plus sûre, plus économe en énergie et plus flexible.

Remplacez vos prises classiques par des prises connectées. Vous voulez commander des appareils à partir de votre smartphone et les intégrer dans vos routines Niko Home Control ? Ou, mieux encore, mesurer la consommation exacte de vos éventuels appareils connectés pour gérer votre consommation d'énergie ? Il vous suffit de remplacer vos prises existantes par des prises connectées, de les relier à votre système Niko Home Control, et c'est parti. ♦

Niko Home Control, un écosystème :

- disponible pour n'importe quel type de câblage: câblage bus ou traditionnel
- système ouvert intelligent
- conception primée
- qualité et expertise belges, depuis plus de 100 ans



Solutions de recharge MENNEKES pour voitures électriques.

Qu'il s'agisse d'une station de recharge pour une habitation privée ou le parking d'une entreprise, d'un centre commercial ou d'un complexe de bureaux, la vaste gamme MENNEKES e-Mobility offre une solution sur mesure pour chaque application.

L'AMTRON® Compact, la nouvelle station de recharge à domicile compacte pour usage privé, fait son entrée dans la gamme. Installée dans le garage ou sous le carport, l'AMTRON® Compact est synonyme de recharge sûre pour toute voiture électrique.

Vous êtes plutôt à la recherche de solutions de recharge à usage professionnel ? L'AMTRON® Professional+ et l'AMEDIO Professional+ regroupent tous les avantages d'une infrastructure de recharge orientée vers l'avenir, avec notamment un fonctionnement intuitif et des capacités de réseau pour la facturation, la surveillance du système et la gestion du chargement. ♦

www.stagobel.be

MENNEKES
MY POWER CONNECTION



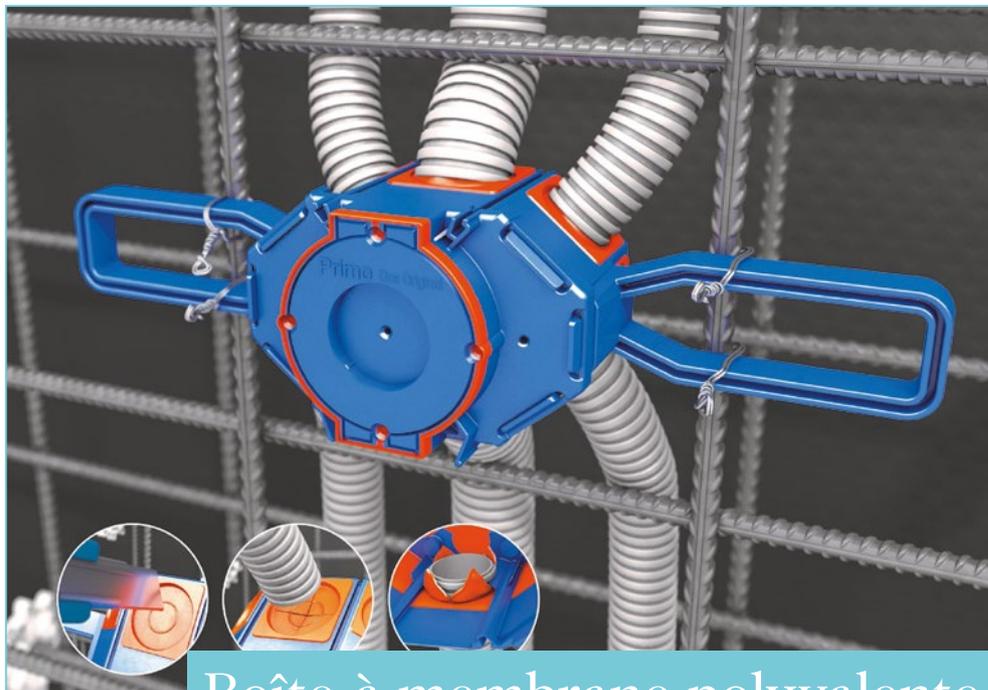
Magic Gel 420 de Raytech

Lorsque l'humidité et l'électricité se rencontrent, un court-circuit peut se produire rapidement. Magic Gel offre une protection contre l'humidité.

Le gel d'échanchéité isolant garantit un degré de protection IP68 et peut remplacer tout type de résine. Le gel est réutilisable, non toxique, n'a pas de date d'expiration et est prêt à l'emploi. La quantité dans cette bouteille à 2 compartiments unique est idéale pour remplir les boîtes de jonction les plus couramment utilisées. (p. ex. 100x100x50mm). ♦


vander elst
PROFESSIONAL CONNECTION

www.vanderelst.be

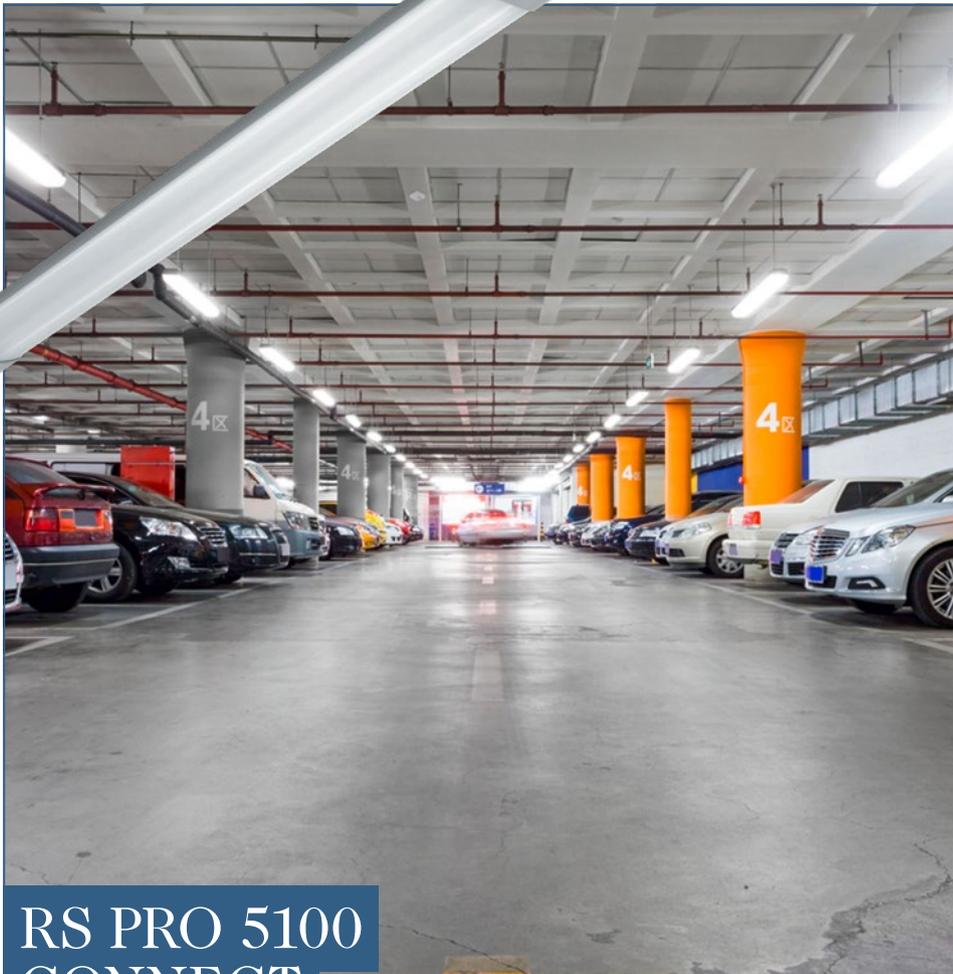


Boîte à membrane polyvalente pour utilisation dans le béton

Complète, efficace, bien pensée - voici les qualités de la gamme d'installation électrique de Primo GmbH basée à Aschau am Inn. La philosophie de l'entreprise est la suivante : développer avec passion et amour des produits qui facilitent le travail de l'électricien moderne et lui font gagner du temps.

Avec la boîte à membrane P760, Primo honore sa réputation d'innovatrice et apparaît à nouveau comme la référence dans la construction en béton. En tant que boîte d'encastrement pour béton avec membranes, la boîte à membrane P760 permet l'insertion sans outil de tubes jusqu'à M32. La membrane est coupée et le tube inséré dans la boîte. Les tubes sont bien fixés et protégés contre la traction grâce à la poignée du tube montée dans la boîte. La membrane garantit aussi la densité absolue du béton. Aucuns travaux de finition ne sont nécessaires.

La forme de la boîte P760 offre jusqu'à 70% d'espace de fixation en plus par rapport aux boîtes d'encastrement pour béton classiques. Les composants électroniques supplémentaires se rangent facilement - un bel atout lorsqu'on travaille avec KNX ou d'autres systèmes de maison intelligente. Grâce au principe modulaire pratique, il est possible d'augmenter à chaque fois de 25 mm. ♦



RS PRO 5100 CONNECT

Éclairage LED révolutionnaire avec capteur et programmation depuis une application.

Il y a encore beaucoup trop de vieilles lampes dans le monde. Mais ce sera bientôt du passé grâce au nouveau RS PRO 5100 Connect de Steinel qui permet de remplacer les anciens luminaires TL dans les garages, caves, halls, couloirs, etc. En fait, c'est très simple : vous conservez le câblage et les forages existants. Connectez la nouvelle installation sans fil, puis réglez tous les paramètres dans l'application intelligente à distance de Steinel.

Le système détecte précisément et rapidement les mouvements des véhicules et personnes grâce à un capteur haute fréquence. Classifié IP66, le luminaire est protégé au mieux contre l'eau et la poussière. Vous pouvez très facilement installer et synchroniser des groupes de luminaires grâce à l'application intelligente à distance. Vous disposez dès lors d'une solution confortable dans une grande zone. De plus, l'éclairage de base peut être réglé individuellement et s'éteindre en fonction de la lumière du jour, ce qui rend le RS PRO 5100 Connect très efficace et économe en énergie. Il existe aussi des versions avec éclairage de secours intégré et sans détecteur. ♦

PROLUMIA®

NEW

PRODISC III

GAGNEZ BEAUCOUP DE TEMPS
GRÂCE À L'INSTALLATION ET
À LA CONNEXION SIMPLES SANS OUTILS



CE IP44



5 ANS DE GARANTIE

EFFICACITÉ JUSQU'À 110 LM / W

GRADATION EN 3 ÉTAPES (100% → 10%/25% → 0%)

PRIORITÉ À LA LUMIÈRE DU JOUR
(ACTIVATION / DÉSACTIVATION EN FONCTION DE LA LUMIÈRE DU JOUR)

COULEUR DE LA LUMIÈRE COMMUTABLE ENTRE 3000K ET 4000K

FLUX LUMINEUX COMMUTABLE

DIFFÉRENTES VERSIONS DISPONIBLES:

STANDARD / CAPTEUR MICRO-ONDES / FONCTION D'URGENCE / FONCTION D'URGENCE + CAPTEUR MICRO-ONDES



Les luminaires Prodisc fiables de Prolumia ont fait leurs preuves depuis longtemps. Prolumia est heureuse d'annoncer alors l'arrivée du Prodisc III.

Cette nouvelle série a une apparence contemporaine et un rendement très élevé. Le Prodisc III est également équipé d'un nouveau capteur et d'autres technologies et fonctionnalités améliorées. Le boîtier et le bouclier extrêmement solides sont en polycarbonate résistant aux chocs et ignifuge. Associé au capteur et à la fonction d'urgence en option, le Prodisc III est également très polyvalent.

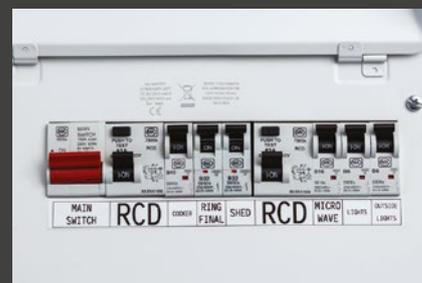
Idéal pour l'éclairage par exemple: halls, galeries, porches, couloirs, cages d'escalier, salles de stockage et toilettes.

La série Prolumia Prodisc III sera disponible chez votre grossiste à partir de décembre 2020.

Le kit d'étiquetage essentiel de Brother pour travailler en conformité avec le RGIE

MARK OF A SMART
PROFESSIONAL

Le bundle PT-E550WVP
contient tout pour
étiqueter les installations
électriques : deux rubans,
une batterie lithium-ion
rechargeable et une
mallette de transport.



LUMATEC

CONSEILLER



Les choses évoluent aussi chez Lumatec Elektrogroothandel à Ypres. Luc Markey, gérant, envisage de nouvelles opportunités pour les installateurs et souligne le rôle permanent du grossiste comme conseiller sur un marché en perpétuel mouvement.

À la question de savoir quelles seront les principales tendances du marché en 2021, Luc répond en riant : « Des masques de toutes les couleurs et de toutes les tailles ! » Le sujet du coronavirus est abordé d'emblée. « Du jour au lendemain, nous avons été contraints de fermer notre entreprise et de changer notre façon de travailler. Heureusement, nous avons déjà un sas de nuit où nos clients pouvaient venir chercher leur matériel après les heures d'ouverture. Nous avons donc immédiatement mis en place des livraisons via ce dispositif. Nous avons modifié son agencement afin de pouvoir y déposer plus de matériel et assurer un passage plus fluide. Dès que nous avons pu rouvrir, nous avons procédé aux adaptations nécessaires dans le magasin : désinfectant, écrans en plexiglas, lignes sur le sol... Je constate beaucoup de bonne volonté de la part de nos clients et de nos collaborateurs. Ils se désinfectent régulièrement les mains et portent un masque. Tout le monde suit rigoureusement les directives, car nous avons tous intérêt à ce que l'entreprise continue de tourner. »

Un marché en constante évolution

Une nouveauté importante chez Lumatec depuis notre dernière conversation : la boutique en ligne qui est maintenant opérationnelle. « Nous suivons également l'évolution de l'offre des fournisseurs. Étant donné que le monde de la technique est en constante évolution et que les nouvelles applications se succèdent, nous renouvelons sans cesse notre gamme. J'entrevois plusieurs tendances majeures pour les années à venir. L'une d'elles est l'importance croissante du suivi de la consommation énergétique. Avec l'avènement du

compteur d'énergie intelligent et la hausse du prix de l'électricité, les utilisateurs voudront de plus en plus surveiller leur consommation d'électricité. Les entreprises énergétiques encourageront également les gens à réfléchir à la manière dont ils consomment l'électricité et à quel moment. Les systèmes domotiques facilitent grandement le contrôle de la consommation. »

« Par ailleurs, l'électrification du parc automobile va s'intensifier. Toutes les installations électriques domestiques ne sont toutefois pas adaptées pour la recharge d'une voiture, et encore moins pour la recharge rapide. Les installateurs et les grossistes ont donc un

rôle consultatif important à jouer dans ce domaine. De toute façon, notre tâche consiste à conseiller les installateurs. Chaque année, les fabricants présentent de nombreuses innovations au public et aux électriciens lors de salons tels que Batibouw. Il nous revient ensuite de proposer ces nouveautés, de répondre aux questions des installateurs et de leur expliquer les différentes possibilités. En fin de compte, chaque projet étant différent, des conseils concrets restent indispensables. » ♦



“

Pas toutes les installations domestiques sont adaptées pour la recharge rapide d'une voiture.

1. Luc Markey,
directeur de Lumatec.

NIEDERAU
EUPEN



GARDONS LE CAP VERS L'AVENIR



Niederau, l'un des plus anciens membres de Gibed, est aussi en pleine évolution. Malgré les défis à relever en 2020 (et ce n'est pas fini), cette entreprise familiale continue d'investir dans un service professionnel et personnalisé pour les installateurs.

“

La numérisation du secteur et l'essor de l'automatisation des bâtiments se poursuivent.

« En août, nous avons rénové notre point de vente pour les clients professionnels. Le comptoir a fait peau neuve et est désormais équipé de parois en plexiglas qui nous permettent de recevoir les installateurs de manière confortable et en toute sécurité », explique le gérant, Edgar Niederau. « Nous installons actuellement aussi un conteneur pour que les installateurs puissent emporter les marchandises commandées en dehors des heures d'ouverture. Nous continuons donc d'améliorer notre service. En 2007, nous étions l'une des premières entreprises du secteur électrique à proposer un système de commande en ligne pour les professionnels. Et nous disposons toujours de nos propres camions pour effectuer les livraisons chez les installateurs ou sur les chantiers. Grâce au conteneur de collecte, nos clients ont désormais encore plus facilement accès à la gamme Niederau. En outre, nous continuons à miser sur les conseils professionnels de nos collaborateurs compétents. »

Le souci de l'innovation

Avec plus d'un siècle d'expérience sur le marché de l'électrotechnique, le grossiste Niederau continue de suivre les dernières innovations de très près. « La numérisation du secteur et l'essor de l'automatisation des bâtiments se poursuivent. Les installateurs doivent dès lors rester au courant des évolutions techniques afin de répondre aux attentes des clients. Les bornes de recharge et systèmes domotiques seront par exemple de plus en plus demandés. En tant que grossiste, nous devons fournir des informations techniques à nos clients et leur proposer des formations », explique Matthias Niederau.

EN CHIFFRES

12

ans membre de Gibed

105

ans d'expérience

50

collaborateurs



Faisons face à la crise tous ensemble

La crise liée au coronavirus a fortement touché Niederau, comme bon nombre d'autres entreprises. « De multiples chantiers de nos clients ont été à l'arrêt pendant des semaines et de nouveaux projets ont été reportés ou annulés », explique Edgar. « De plus, pendant le confinement, nous avons dû fermer notre magasin pour la vente au détail. Nous avons alors proposé les livraisons à domicile. Nous avons poursuivi nos activités pour les clients professionnels et continué à travailler avec un effectif limité. Notre priorité a toujours été la sécurité et la santé de nos clients et collaborateurs. Étant donné l'évolution actuelle de la situation, les perspectives restent sombres. Être membre de Gibed constitue en tout cas un avantage. Nous pouvons constamment échanger des idées et expériences avec des collègues qui rencontrent les mêmes difficultés que nous. » ♦

“

En 2007, nous étions l'une des premières entreprises du secteur électrique à proposer un système de commande en ligne pour les professionnels.

Niederau Eupen

NIEDERAU EUPEN AG

Herbesthalerstraße 134 — B-4700 Eupen

T. +32 (0)87 59 57 57 — info@niederau.be

www.niederau.be

ComPact NSXm

Schneider Electric est fier de présenter deux nouvelles innovations dans la gamme ComPact NSX : Dernier membre de la famille, ComPact NSXm vous est proposé avec un encombrement réduit et une protection intégrée contre les défauts à la terre, proposée dans toute la gamme.

ComPact NSXm, la plus petite taille de la gamme

- La plus petite taille de boîtier de la gamme ComPact NSX, intégrant de nouvelles fonctionnalités et des innovations.
- Gagnez jusqu'à 40 % d'espace avec une protection intégrée contre les défauts à la terre.
- Réduisez jusqu'à 40 % le temps de montage et de câblage avec les connecteurs EverLink™, le rail DIN intégré et les auxiliaires avec un système clipsable.
- Sélectionnez, configurez et mettez en service facilement, grâce aux outils en ligne de Schneider Electric : EcoStruxure Power Design, EcoStruxure Power Build, Ecostruxure Power Commission.



Lampes de chantier

- Faciles à transporter, positionner et assembler
- Multifonctionnelles
- Peuvent être utilisées dans des conditions difficiles : conçues et approuvées pour un usage intensif, à l'intérieur et à l'extérieur
- Peuvent être placées, montées ou accrochées
- Revêtement en caoutchouc absorbant les chocs
- Résistantes à l'huile et à l'acide
- Ne chauffent pas
- Technologie LED efficace : temps de vie ultra longue
- Bracelet de suspension breveté (sur Thorsman 30 et 50 LED)
- Prise(s) à l'arrière (Thorsman 30 et 50).



Réf.	Description
IMT47238	Thorsman Mini 1,3W LED lampe de chantier portable rechargeable (avec chargeur USB)
IMT47239	Thorsman Top-view 2.0W LED – lampe frontale rechargeable
IMT33099	Lampe de chantier 30W LED – 3000 lm avec 1 prise
IMT33106	Lampe de chantier 50W LED – 4000 lm avec 2 prises

www.se.com/be/fr



NUMINOS®

UN SYSTÈME D'ÉCLAIRAGE
AVEC MILLE POSSIBILITÉS.

DISPONIBLE !
À PARTIR DE NOVEMBRE 2020

PLUS D'INFORMATIONS SUR SLV.BE

Dans ce dossier, nous nous intéressons à un segment spécifique du secteur de la construction et nous concentrons sur les tendances et les évolutions qui peuvent être importantes pour les installateurs.



INFRASTRUCTURE DE RECHARGE

Les particuliers et entreprises sont de plus en plus soucieux de l'environnement. Dans le même temps, le gouvernement rend les voitures alimentées par des combustibles fossiles de moins en moins attrayantes. Ce n'est donc pas un hasard si les voitures électriques et hybrides ont le vent en poupe. Une infrastructure de recharge correcte est toutefois indispensable pour qu'elles s'imposent réellement.

Les bornes de recharge sont devenues courantes chez les particuliers, ainsi que dans les magasins, restaurants, hôtels, stations-services et entreprises. Du résidentiel au tertiaire, chacun de ces environnements a ses propres exigences pour les bornes de recharge. Pensez notamment à la protection contre l'eau et les chocs, ainsi que contre le vol de câbles ou le chargement illicite, au nombre de véhicules que la borne peut recharger, à l'authentification des utilisateurs, à la mesure de la consommation énergétique et à la possibilité de communiquer avec un système de gestion.

Le chargeur rapide EVlink en courant continu parvient à recharger un véhicule jusqu'à 80 % de sa capacité en moins d'une heure.

Chez soi ou en chemin

Chez eux, les clients préfèrent les bornes de recharge durables au design attrayant. Ils optent alors pour un câble fixe et un accès par clé ou badge RFID, selon qu'elles sont installées à l'intérieur ou à l'extérieur. Des modèles plus robustes sont recommandés dans les lieux publics. Grâce à un lecteur de badges, seuls les utilisateurs autorisés, comme les



collaborateurs ou clients, pourront recharger leur véhicule. En outre, les lecteurs RFID permettent de suivre les recharges et la consommation par utilisateur. Et si vous associez ces lecteurs au système de facturation d'un fournisseur, des externes pourront également recharger leur véhicule.

Les options connectées constituent toujours un atout. La borne de recharge n'est pas indépendante, mais reliée au système de gestion du bâtiment. Les utilisateurs ou gestionnaires peuvent ainsi surveiller de

près les recharges et les planifier en fonction de la consommation d'autres appareils ou de la production d'un système PV.

EVlink

Avec EVlink, Schneider Electric dispose d'une gamme polyvalente et flexible de bornes de recharge pour tous les environnements. La Wallbox EVlink est un modèle compact pour les maisons, appartements, hôtels et entreprises. La Smart Wallbox EVlink dispose de fonctions « intelligentes » supplémentaires pour la sécurité, l'identification des utilisateurs et la gestion de l'énergie. Le robuste

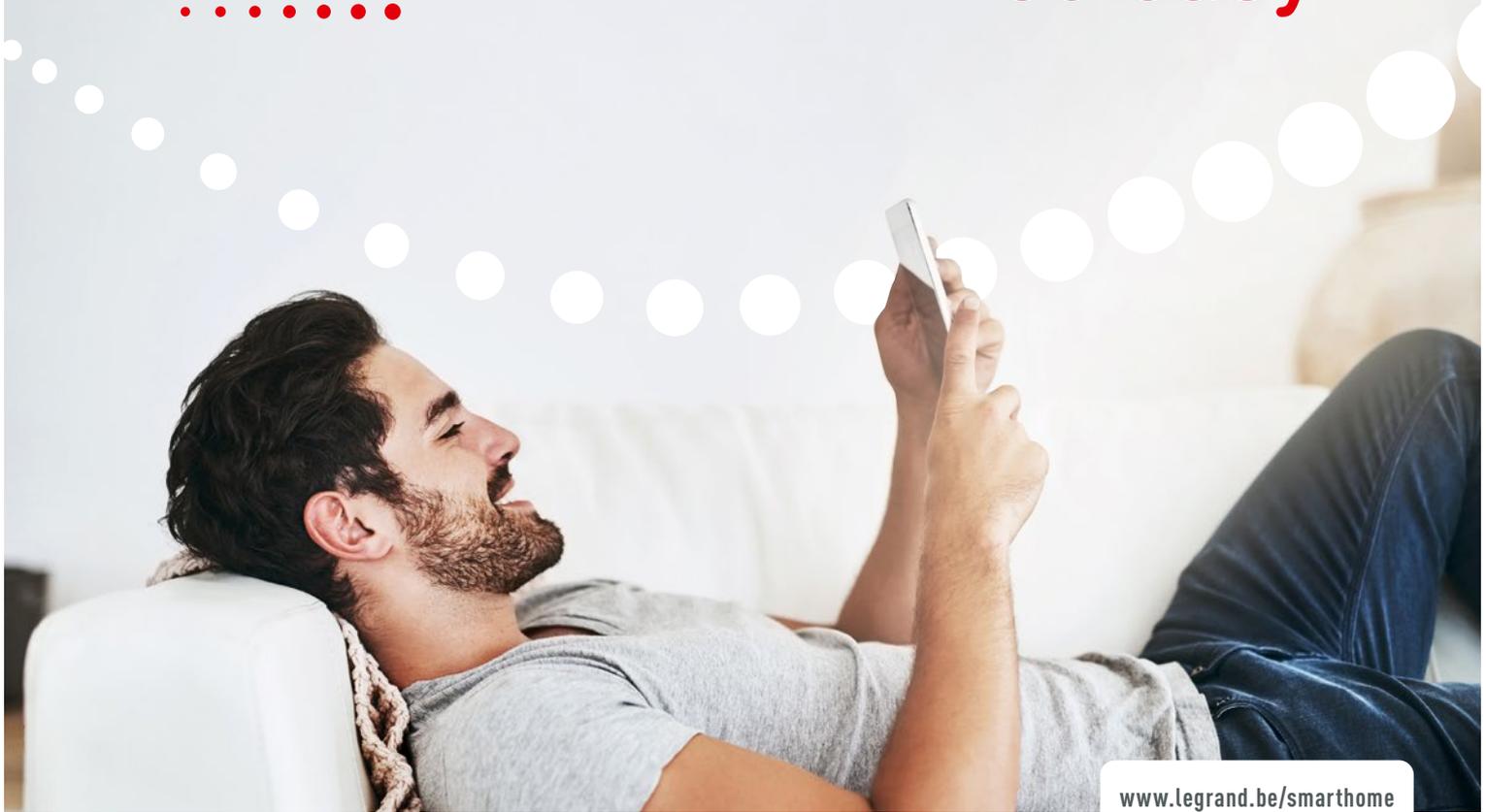
Parking EVlink et ses nombreuses options de configuration sont davantage destinés aux espaces publics et entreprises. Et le chargeur rapide EVlink en courant continu parvient à recharger un véhicule jusqu'à 80 % de sa capacité en moins d'une heure. Tous les appareils sont rapides à installer et peuvent être facilement entretenus. Chaque solution de recharge offre une grande protection contre l'humidité et les chocs et est équipée de prises de courant à usage intensif.

Pleins feux sur la sécurité

En tant que fabricant avec de longues années d'expérience dans les systèmes de sécurité électrique, Schneider Electric attache une grande importance à la sécurité de l'installation et de l'utilisateur, même lorsqu'il s'agit de bornes de recharge. « Vous proposez un appareil très puissant aux gens », explique Mathy Rabsahl, account manager chez Schneider Electric. « Pour éviter les risques d'électrocution et d'incendie, il convient de prévoir une protection supplémentaire dans la borne de recharge ou le tableau électrique qui détecte les fuites dans le courant continu. Un différentiel de type A, que l'on retrouve dans chaque foyer, n'a pas été conçu à cette fin. C'est pourquoi certaines bornes de recharge ont une détection de courant continu de 6mA.



Smart has never been so easy



www.legrand.be/smarthome

Faire d'un logement une véritable smart home ? C'est simple avec Legrand.

Simple à installer, simple à utiliser, simple à compléter et simple à concilier avec le budget imposé. Par ailleurs, vous pouvez facilement nous contacter pour tous conseils ou pour une formation gratuite.

Jamais une entreprise n'aura aussi bien porté son nom que Legrand, tellement grande est son offre. Quelle que soit la solution que vous cherchiez, nous avons le produit qu'il vous faut. Vous trouverez donc en nous un partenaire d'avenir idéal. Rendre les habitations de vos clients intelligentes et y apporter une valeur ajoutée sans le moindre souci ?

Easy with Legrand.

Mais nous conseillons aux installateurs et clients de choisir un différentiel de type B dans le tableau électrique. Le prix de la borne augmente légèrement, mais la garantie de recharge est également plus élevée. De plus, nous pensons qu'à l'avenir, il y aura de plus en plus d'applications en courant continu. En outre, les clients et installateurs doivent tout d'abord vérifier si leur installation actuelle convient au chargement d'une voiture. Nous constatons également que tous les véhicules ne conviennent pas pour une connexion électrique. Une solution sur mesure est dès lors toujours nécessaire. »

Style de conduite durable des infirmiers à domicile

VP Plus soutient environ 3 000 infirmiers à domicile indépendants dans tous les aspects de leur travail. « Il s'agit d'un ensemble, allant de l'aide au démarrage et de l'assurance en passant par la formation permanente et le soutien comptable. Nous avons également un magasin à Hasselt : les infirmiers à domicile peuvent y acheter ou louer du matériel médical », explique Sofie Becks.

« Nous voulons travailler de manière durable et écologique. Cela se traduit également par notre slogan « Going for green, not gold ». Edward Becks, le fondateur de VP Plus, est très soucieux de l'environnement. C'est pourquoi, en tant que chefs d'entreprise, nous sommes passés aux véhicules électriques. Nous entendons ainsi montrer le bon exemple à nos clients. Lorsqu'ils recherchent une nouvelle voiture, nous les conseillons et les orientons vers notre partenaire de flotte. Ils peuvent lui acheter des voitures fiscalement intéressantes. Les

infirmiers à domicile sont souvent sur la route, mais ils effectuent généralement de courtes distances, dans un cercle restreint. C'est parfaitement faisable avec une voiture électrique. »

Pour recharger leurs véhicules, les chefs d'entreprise de VP Plus ont demandé à Schneider Electric d'installer des bornes de recharge. Ils ont opté pour un Parking 2 EVlink sur le site de l'entreprise et pour la Wallbox G4 Smart EVlink pour les logements privés. La collaboration optimale entre Hasevoets Electro, le grossiste SAREM et le fabricant a permis de proposer une solution sur mesure au client.

Mathy Rabsahl de Schneider Electric nous en dit plus sur les bornes de recharge. « La Wallbox G4 Smart EVlink est un modèle privé compact, tandis que le Parking EVlink est une solution destinée aux entreprises.

Ces deux bornes de recharge sont durables. Elles peuvent être étendues grâce à des fonctions connectées. Il est ainsi possible de les intégrer dans un système d'automatisation des bâtiments et de gestion de l'énergie. Les utilisateurs ont déjà tous un badge RFID qui leur permet de s'identifier à la borne de recharge. Ils peuvent ainsi également surveiller la consommation par personne. En outre, il est possible d'associer la facturation automatique via différents fournisseurs au lecteur RFID pour que des externes puissent également utiliser la borne de recharge. Enfin, un interrupteur différentiel de type B a été choisi pour garantir la protection en amont. Les infirmiers à domicile sont constamment sur la route et doivent pouvoir compter sur leur borne de recharge. Une détection de courant continu de 6mA offre une moins bonne garantie de recharge au fil du temps, alors qu'un type B est plus fiable. » ♦



TESTIMONIAL

Rien ne vaut un témoignage
pour mettre en lumière
tous les atouts d'un produit
ou d'une marque.



LUC DE MEESTER

TEMPOLEC

LUC MARKEY

LUMATEC

FIABILITÉ

LA COLLABORATION POSITIVE DE LUMATEC AVEC THEBEN

Pour un installateur ou un grossiste, il est particulièrement appréciable de pouvoir compter sur un fabricant. De pouvoir présenter un produit à un client en toute confiance. D'être assuré de la qualité. Luc Markey de Lumatec témoigne de ses nombreuses années de collaboration positive avec le fabricant Theben et le distributeur Tempolec.

« Depuis sa création en 1997, Lumatec compte Theben parmi ses marques phares. Nous vendons une grande quantité de produits chaque mois, tels que des détecteurs de mouvement, des thermostats et des horloges programmables. Le rapport qualité-prix des appareils est excellent, les installateurs les trouvent faciles à programmer et nous ne recevons pratiquement aucune plainte concernant les produits. De plus, la marque est en phase avec les nouvelles tendances. Par exemple, Theben commercialise à présent aussi des équipements d'éclairage et a lancé récemment un spot LED avec détecteur de mouvement, dont nous sommes très satisfaits. C'est un appareil de qualité à un prix très compétitif. Tous

ces produits permettent au client final d'utiliser l'énergie de manière plus durable. »

Détecteur de mouvement

Luc signale également que le détecteur de mouvement theLuxa S180 a énormément de succès chez Lumatec. « Ce détecteur de mouvement de haut niveau est très fiable. Nous en sommes nous-mêmes très satisfaits et le recommandons souvent aux installateurs. Nous n'hésitons pas, car nous savons que nous ne recevrons aucune plainte une fois qu'il sera vendu et installé. De toute façon, nous avons en général très peu de retours de produits Theben. La collaboration avec le

distributeur Tempolec se passe également très bien. Les livraisons sont rapides et nous pouvons compter sur un bon service. »

Le souci de la qualité

« En tant que distributeur fidèle de Theben, il est important de travailler avec des personnes qui attachent une grande importance à la qualité des produits et du support », poursuit Luc De Meester de Tempolec. « Luc Markey dispose du bagage technique nécessaire et sait de quoi il parle. Il ne vend pas n'importe quoi. En tant que grossiste, il pose des questions ciblées aux fournisseurs et cherche les avantages pour le client final. Il sélectionne du matériel techniquement fiable, avec une longue durée de vie. Des produits moins chers ont peut-être les mêmes caractéristiques, mais ne seront pas aussi durables. Luc s'assure que les appareils installés chez le client final durent des années. C'est positif pour les installateurs, car ils peuvent être sûrs qu'ils achètent un matériel de qualité qui répond aux besoins de leurs clients. » ♦



À propos de theLuxa S180

Le détecteur de mouvement theLuxa S180 convient pour un montage mural, à l'intérieur ou à l'extérieur, dans des habitations, hôtels, magasins, entrepôts, salles de sport, etc. La tête de détection montée sur rotule permet un réglage optimal du champ de détection.

- Zone de détection de 180° jusqu'à 12 m
- Protection anti-angle mort
- Détection de lumière mixte
- Fonction d'apprentissage de la luminosité
- Commutation au passage zéro de la tension pour protéger le contact en cas de charge élevée et/ou capacitive
- Fonction impulsions
- Fonction de test



 DELTALIGHT®



#WEAREDELTAUGHT

DÉCOUVREZ NOTRE NOUVELLE COLLECTION
DELTAUGHT.COM

YESLY

TIME FOR
COMFORT
LIVING

FINDER YESLY

Votre Smart Home en quelques étapes simples



Finder Yesly



Sans travaux importants ni coûteux



Contrôle de la lumière



Commande de volets roulants



Commande à distance



Commande vocale



Commande par Smartphone

Découvrez tous les produits sur yesly.findernet.com

 **finder**[®]
SWITCH TO THE FUTURE

S.P.R.L. FINDER BELGIUM B.V.B.A.
Bloemendaal, 5 - 1547 BEVER
Tel. +32/54/30 08 68
finder.be@findernet.com
findernet.com

TESTIMONIAL



NIK DEBRAUWER

DELTA LIGHT

JULIAN LANGERAERT

ALFA GENT

THOMAS GELLYNCK

COMMOTIE

LARA DE VLIAGER

COMMOTIE

UNE NOTE LUMINEUSE EXQUISE

UN DÎNER AGRÉABLE SOUS UN ÉCLAIRAGE ÉLÉгант

Le restaurant Commotie à Gand est le successeur de deux pop-up à succès à Courtrai et à Gand. Le chef Thomas Gellynck et la sommelière-œnologue Lara De Vlieger régaleront leurs invités avec des plats à base de produits biologiques et locaux et des vins exceptionnels, dans un cadre à l'éclairage raffiné.

Lara et Thomas en disent plus sur leur restaurant : « Après quatre ans et l'ouverture de deux pop-up qui connaissent un joli succès à Courtrai et à Gand, nous avons décidé d'ouvrir un établissement permanent à la périphérie de Gand, dans un décor verdoyant. Avec notre architecte Merijn Degraeve, nous avons opté pour un aménagement dans l'esprit japonais minimaliste : l'atmosphère wabi sabi avec des éléments naturels et bruts. Le restaurant est entouré de verdure et de forêt, nous nous sommes donc inspirés de la nature. Dans la cuisine, vous trouverez des herbes cultivées sur place, des produits biologiques et locaux et des vins à faible intervention.

Avec notre cuisine ouverte où nous cuisinons souvent sur feu ouvert, nous voulons exposer notre pure vision à nos clients et les faire profiter de cette expérience unique. »

Éclairage chaleureux

En concertation avec l'architecte, Alfa Licht a proposé un plan d'éclairage saisissant. Julian Langeraert, conseiller en éclairage, explique le concept : « Lara et Thomas nous ont choisis comme partenaires pour leur pop-up de Gand. Nous avons développé une collaboration positive fondée sur le respect et la compréhension mutuels. C'est sur cette base que nous avons participé

au nouveau projet. Nous avons immédiatement perçu la nécessité d'un concept d'éclairage subtil pour l'intérieur, et ce, afin de mettre en valeur les matériaux essentiellement naturels et l'expérience spatiale chaleureuse au sein de l'établissement. »

« L'établissement abritait autrefois une piscine. Le plafond se compose d'une structure de poutres aux finitions en liège projeté noir, qui traverse tout l'espace. Des luminaires de la famille Dot.Com de Delta Light ont été placés entre les poutres. Il s'agit de luminaires encastrés très compacts. Au lieu d'un module LED lourd, cet appareil comprend quatre petits modules, chacun avec son propre angle de faisceau. Ce système améliore le confort visuel. En rentrant dans l'établissement, on pénètre dans un intérieur mis en valeur, sans pouvoir dire exactement d'où vient la lumière. C'est seulement lorsqu'on traverse le restaurant que les Dot.Coms surgissent presque par hasard. »

Delta Light est aussi présent ailleurs dans le restaurant. « Les clients entrent par un tunnel à la paroi ondulée. Le spot encastré Micro Reo amplifie ici la lumière : un jeu d'ombre et de lumière maximise le contraste. Cette sensation se poursuit à l'extérieur grâce aux spots Micro Reo. À la tombée de la nuit, des spots sur piquet Kix éclairent des arbres dans le jardin arboré. Un choix délibéré qui accentue la profondeur du jardin. Nous voulons offrir aux clients un décor agréable pendant leur dîner. » ♦



À propos de Dot.Com

Dot.Com fait passer la miniaturisation à un autre niveau grâce à son éclairage architectural intemporel et fonctionnel. Les luminaires minimalistes offrent des performances optiques optimales et un confort visuel maximal. La série est disponible en version encastrée et apparente, dans les tailles small, medium et large.

La famille comprend également des luminaires Wallwash avec une lentille linéaire interne pour une lumière douce et uniforme. Ceux-ci sont disponibles sous forme de luminaires séparés, de modules pour les profils magnétiques de Delta Light et comme solution de profils sur mesure.

S'inspirant de Dot.Com, Delta Light a récemment lancé la famille Inform, composée d'appareils linéaires et incurvés qui concilient l'aspect fonctionnel et architectural. Pour plus d'informations : newcollection.deltalight.com/inform/

 DELTALIGHT®

VISION

Formuler et mettre en œuvre une vision efficace est certes indispensable pour toute entreprise ambitieuse, mais aussi extrêmement compliqué. Nous vous présentons dans cette rubrique quelques réussites pratiques.



DÉPASSER LES ATTENTES

DAIMLER AG

Avec ses véhicules utilitaires et sa gamme de services, Mercedes-Benz Vans offre des réponses aux défis de la mobilité d'aujourd'hui et de demain. Qu'est-ce qui motive le constructeur ? Quant à vous, allez-vous bientôt conduire une camionnette électrique ?

Mercedes-Benz Vans est une société de Daimler AG, qui comprend également les divisions voitures particulières, camions et bus. « Bien qu'ils aient chacun leur propre histoire, ces départements présentent des synergies », explique Geert Jaeken, COO de Mercedes-Benz Vans en Belgique et au Luxembourg. « Alors que les voitures particulières sont principalement liées à des émotions, Vans s'adresse clairement à un public plus rationnel. Non seulement nous voulons construire les meilleures camionnettes, mais nous tendons aussi à être la référence en matière de camionnettes et, en même temps, à porter le transport à un niveau supérieur. Pour ce faire, nous offrons à nos clients des produits et services qui répondent à leurs besoins, et apprécions aussi dépasser leurs attentes. Nous proposons des solutions globales dans le domaine de la mobilité : du choix d'un véhicule, en passant par les options de conversion, jusqu'au service et au financement. De cette façon, nos clients ne doivent se faire aucun souci concernant leur camionnette. »

Contribution du client

L'organisation Benelux de Mercedes-Benz Vans est en contact étroit avec le département R&D du siège social à Stuttgart. « Nous dialoguons avec nos clients et analysons les segments de marché qui présentent un potentiel de croissance. Cela nous permet de

donner des conseils lors du développement de produits. C'est ainsi que Mercedes-Benz Vans lancera bientôt l'option « speed delivery door », qui a vu le jour en collaboration avec un acteur majeur dans la logistique. Il s'agit d'une porte coulissante qui s'ouvre et se ferme plus rapidement, permettant ainsi aux livreurs de livrer les colis plus facilement. Amazon avait été étroitement impliqué dans le développement de l'eSprinter, dont il a maintenant commandé 1 700 unités. »

eVans

Nous abordons ainsi la question des véhicules utilitaires électriques. « Il n'y a pas seulement une forte pression sociale pour commercialiser des véhicules respectueux de l'environnement. La mobilité sans émission est aussi l'une de nos ambitions depuis des années. Nous mettons en évidence ces objectifs en matière de durabilité avec « Ambitions 2039 » : notre production devra être totalement neutre en CO₂ d'ici 2022 et nous visons une flotte totalement neutre en CO₂ à l'horizon 2039. À cette fin, nous rendons nos moteurs à combustion interne encore plus efficaces et procédons à l'électrification de notre gamme. Il n'est donc pas surprenant que nous offrions aujourd'hui un éventail complet de véhicules utilitaires électriques. »

« Nous constatons que le marché est prêt pour les utilitaires électriques. Ces véhicules présentent également de nombreux avantages pour les installateurs. Le coût total de possession d'un eVan est inférieur dans certains cas. Le moteur consomme environ 30 à 40 % de moins et, localement, il n'y a aucune émission. Une LEZ ne pose donc aucun problème. La conduite électrique est agréable et silencieuse, et est également fiscalement intéressante. Ajoutons que l'autonomie est suffisante pour la plupart des déplacements courts lors d'une journée de travail. »

L'avenir

« En tant que pionnier de l'industrie automobile, c'est dans notre ADN de montrer la voie à suivre en matière de mobilité durable, sans émissions et sans accidents. Dans le même temps, nous passons du statut de constructeur de camionnettes à celui de fournisseur de solutions de mobilité. Nous offrons ainsi à nos clients encore plus de service et, surtout, un package global. C'est précisément pourquoi la diversité et l'inclusion sont si importantes pour nous. En effet, la diversité de nos collaborateurs est le reflet de nos clients. En bref, nous offrons à nos travailleurs une égalité des chances pour se développer davantage et continuer à écrire ensemble une histoire à succès. ♦



1



Notre production devrait être totalement neutre en CO₂ d'ici 2022.

1. Le Vito eTourer Long Range est le dernier né de la gamme des camionnettes entièrement électriques.
2. Nous visons à dépasser les attentes de nos clients.



2

Promotie Promotion

XVB 3G1,5 - 3G2,5 - 5G1,5 - 5G2,5

EUPEN XVB Cca-s3,d2,a3

Vraag naar de speciale december condities.
Demandez les conditions spéciales décembre.



Kabelwerk
EUPEN AG

www.eupen.com



Premium Quality Made in Belgium

Dormez sur vos deux oreilles,
avec notre pompe à chaleur géothermique.



Mais écoutez d'abord attentivement.

Grâce à son design ultramoderne et son installation Plug & Play, le WPU 5G vous garantit les meilleurs résultats du marché – sans même que vous l'entendiez. Découvrez tous les avantages de notre cinquième génération de pompe à chaleur eau-eau sur www.ithodaalderop-wpu.be. Et maintenant, détendez-vous...

thème pionniers

Dans la rubrique Thème, nous vous informons des évolutions en matière d'électricité, d'éclairage et de techniques. Nous vous dévoilons les principales tendances et vous dispensons des conseils d'installation.

Le secteur de la construction et l'industrie ont la réputation d'être de gros pollueurs. Toutefois, des acteurs tels que Kabelwerk Eupen déploient des efforts considérables en vue d'une gestion responsable de l'énergie, des matières premières et des déchets. La dernière fois, nous vous avons présenté le fonctionnement écologique de l'usine de tubes. Dans ce numéro, nous allons nous pencher sur l'usine de câbles.

« Cela fait de nombreuses années que nous jouons un rôle de pionnier dans la protection de l'environnement », déclare Mike Goblet,

directeur commercial de Kabelwerk Eupen. « Depuis le début des années 80, nous disposons de notre propre station d'épuration pour notre eau de refroidissement. Pour réduire notre empreinte carbone, nous investissons dans des installations écologiques à haut rendement énergétique et utilisons le moins possible de ressources nocives pour l'environnement ».

Du pétrole au gaz naturel et à la cogénération

Le chauffage des bâtiments et la production des câbles nécessitent énormément de chaleur. Par exemple, de la vapeur à une pression de 22 bars est nécessaire

pour la vulcanisation du caoutchouc destiné aux câbles. À l'origine, l'usine de câbles utilisait à cet effet des chaudières au fuel lourd. Celles-ci ont été remplacées récemment par des chaudières au gaz naturel à haut rendement. « Le gaz naturel rejette moins de CO2 lors de la combustion. En outre, les nouvelles chaudières récupèrent l'énergie thermique des gaz de combustion. Ajoutons que ce changement a rendu superflu le processus énergivore nécessaire pour maintenir le pétrole lourd à la bonne température », explique Mike.

En 2020, Kabelwerk Eupen a également mis en service une centrale de cogénération au gaz naturel. L'électricité produite est réinjectée dans le réseau et alimente ainsi également l'entreprise. La chaleur produite est utilisée par l'usine comme complément à la chaudière à vapeur et pour chauffer les bâtiments. « La cogénération permet d'économiser une quantité considérable de combustible par rapport à la production séparée d'eau chaude dans les chaudières et d'électricité dans une centrale », explique Theo Huysmans, marketing manager.



Plus de 6 000 panneaux solaires

Avec ses nombreuses machines puissantes, Kabelwerk Eupen est un grand consommateur d'électricité. « Nous mettons tout en œuvre en vue de réduire la quantité d'électricité nécessaire à la fabrication de nos produits. Chaque petite économie compte », déclare Mike. Une étape importante de ce processus est la mise en place d'une grande installation photovoltaïque sur les trois bâtiments (usine de câbles, de tubes et de mousse). Les 6 015 panneaux, qui ont une capacité totale de 1 624 kWp, devraient produire environ 1 450 000 kWh par an. « Cette quantité est suffisante pour 369 ménages mais, en tant que gros consommateur, nous utilisons nous-mêmes toute cette électricité verte les jours de travail. Ce n'est que certains jours fériés que nous pouvons injecter un excédent dans le réseau. Mais encore une fois, chaque effort compte. »

Éclairage LED

Dans les différents bâtiments, l'éclairage intérieur et extérieur a été systématiquement remplacé par un éclairage LED. Plus de 1 000 luminaires ont déjà été installés. « Indépendamment de la durée de vie de ce type



d'éclairage, les faibles coûts de maintenance, le confort des travailleurs et les économies d'énergie justifient sans aucun doute un tel investissement », souligne Mike.

Recyclage

L'usine traite des tonnes de plastique et de métal chaque jour. Kabelwerk Eupen s'efforce de recycler ou de réutiliser les déchets autant que possible. « Nous disposons d'un propre parc de conteneurs depuis les années 1980. Nos employés ont été formés au tri des déchets d'emballage », explique Theo. « Cela fait de nombreuses années que nous recyclons également les déchets de production directs et les résidus de câbles finis », poursuit Mike. « En ce qui concerne les résidus de câbles, nous trions les métaux et les plastiques. Nous recyclons entièrement les métaux tels que le cuivre, l'aluminium, l'acier et le plomb. Les plastiques purs sont en partie recyclés ou utilisés dans d'autres produits. Les plastiques mixtes sont

généralement transformés en d'autres produits. L'usine de tubes est dotée d'une installation qui transforme les déchets plastiques purs issus de la production en nouvelles matières premières. Certains produits contiennent également des matériaux recyclés. »

Bois

Pour terminer, Theo et Mike abordent la question du bois utilisé par Kabelwerk Eupen. « Nous privilégions le bois local, principalement en provenance de Belgique et d'Allemagne, ce qui permet de réduire les trajets nécessaires pour le transport. Notre principal fournisseur de bobines pour les câbles est certifié FSC, la garantie d'une gestion durable des forêts. En outre, le contreplaqué des bobines comporte de la colle

soluble dans l'eau. Enfin, les déchets de bois sont déposés chez un transformateur de déchets agréé. »

« Au bout du compte, nous devons assumer nos responsabilités en tant que grande entreprise. Nous lançons des initiatives pour travailler de manière plus durable depuis de nombreuses années et continuons d'investir dans de nouvelles solutions. » ♦



Malmedyer Strasse 9
4700 Eupen

T. +32 (0) 89 59 70 00

www.eupen.com



L'éclairage dans un contexte industriel représente un sacré défi pour tout installateur. En effet, il doit être robuste, performant et économe en énergie. Comment installer l'éclairage adéquat dans chaque environnement ?

L'industrie est très exigeante en matière d'éclairage. Les travailleurs doivent bénéficier d'un éclairage uniforme, sans reflet ni éblouissement afin de voir en permanence ce qu'ils font. Un éclairage spécifique est nécessaire pour une grande variété d'espaces, qu'il s'agisse de halls production ou de sites extérieurs. En outre, les luminaires doivent être résistants aux chocs, à la poussière, à l'humidité, à la chaleur et aux vibrations. Parallèlement, les chefs

d'entreprise souhaitent réaliser des économies en installant des appareils nécessitant peu d'entretien et à faible consommation d'énergie. Bref, trouver des appareils qui répondent à toutes ces exigences n'est pas une mince affaire !

L'éclairage traditionnel remplacé par des solutions LED

LEDVANCE produit une vaste gamme d'éclairages LED pour l'industrie. À chaque défi, sa solution : cloches et solutions retrofits pour les halls de grande hauteur (High Bay Performance Gen 3, HQL LED Pro Gen 3 et HQL/HQI LED High Bay), éclairage linéaire pour les halls moins élevés (Damp Proof Classic & TruSys),



solutions pour des applications dans l'agriculture (Damp Proof Special Gen 2) et projecteurs pour les façades ou mâts (Floodlight Photocell Gen 2). Ces solutions constituent une alternative puissante et économe en énergie aux lampes à décharge classiques dans l'industrie. Chaque appareil offre une économie d'énergie considérable, un rendement lumineux élevé et un éclairage uniforme. Grâce à une longue durée de vie et une garantie allant jusqu'à cinq ans, votre client est assuré d'un environnement de travail sûr et de travailleurs productifs pendant de nombreuses années. ♦



LEDVANCE Benelux
Z.1 Researchpark 310
1731 Zellik

T. +32 (0) 2 550 68 20

benelux@ledvance.com
www.benelux.ledvance.com

salle d'exposition m

Un éclairage adéquat est essentiel lorsque les clients doivent voir les produits correctement. Les voitures sont aussi resplendissantes grâce à un éclairage judicieusement choisi.

Les concessionnaires veulent présenter leurs véhicules de manière attrayante. Grâce à un faisceau lumineux dirigé et à la bonne température de couleur, les acheteurs peuvent examiner la peinture et les lignes de la voiture dans les meilleures conditions. Un éclairage flexible est également nécessaire dans les salles d'exposition. En effet, l'agencement

de la concession change régulièrement, comme dans un magasin. La solution consiste dès lors en un mélange de points lumineux fixes et de spots sur rails.

D'une boutique à une concession

Avec les séries DEECOS et GOLAS, RZB dispose d'une merveilleuse gamme de lampes pour magasins. Toutes deux présentent un design épuré et intemporel en blanc, noir ou argenté. La série DEECOS comprend des spots sur rails, des spots encastrés, des downlights et

des luminaires de suspensions. Les appareils sont disponibles en deux diamètres. Le large choix de températures de couleur constitue un atout indéniable !

Pour l'optique, vous avez le choix entre le réflecteur MIRO-SILVER®, pour une efficacité optimale, et la lentille en polycarbonate, qui diffuse un cône de lumière homogène. Vous pouvez les changer tous les deux sans outil. Chaque appareil se décline dans un maximum de quatre angles d'éclairage, avec une finition superspot ou un cône de lumière ovale. Tant les appareils que les accessoires sont faciles à installer. Vous bénéficiez ainsi dans chaque environnement d'un éclairage uniforme, non éblouissant et qui ne change pas les couleurs.

Les spots encastrés directionnels GOLAS arborent le design discret de la série DEECOS et sont disponibles en version mini ou maxi. Vous pouvez également installer les modèles GOLAS sans outil et les équiper d'optiques et d'accessoires.

Avec les familles DEECOS et GOLAS de RZB, vous disposez d'un large éventail de possibilités pour placer chaque produit sous le bon éclairage. ♦



© Linus Linther



RZB Rudolf Zimmermann
Bamberg GmbH
Rheinstrasse 16
D-96052 Bamberg

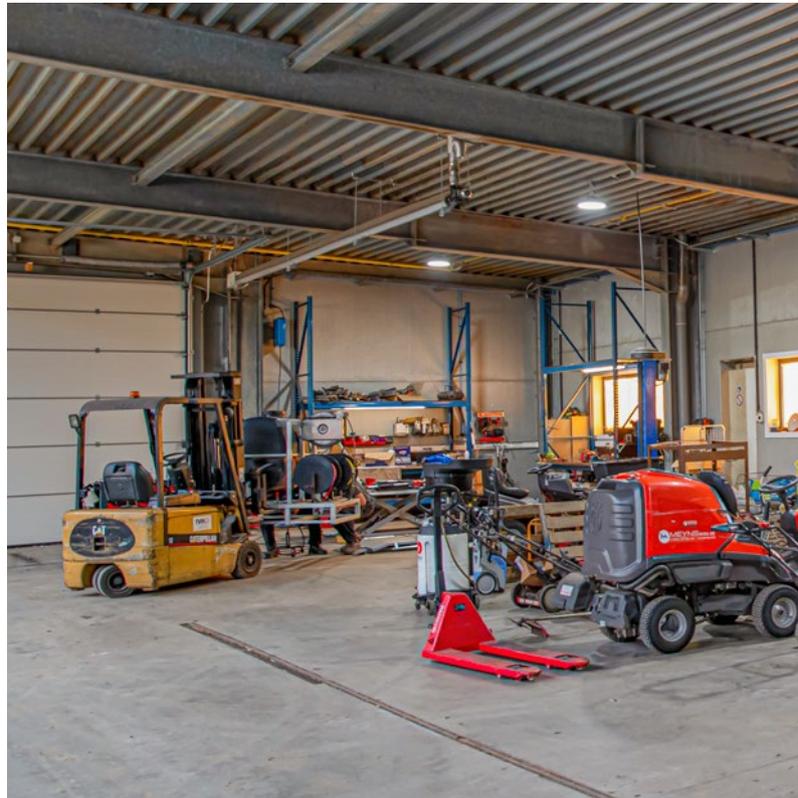
T. +32 (0) 474 17 38 89

www.rzb.be

thème machines de jardin

Certains showrooms nécessitent un éclairage particulièrement puissant, par exemple dans un magasin spécialisé dans les machines pour la construction, l'agriculture et l'horticulture. Pour leur nouveau projet de construction, les gérants de Meyns bvba recherchaient un éclairage performant et économe en énergie.

Meyns bvba, implantée à Oudenburg, distribue, loue, répare et entretient des machines pour la construction, l'agriculture et l'horticulture. La gamme comprend des appareils de grandes marques telles que Husqvarna, Weidemann et Komatsu. Les particuliers et les professionnels peuvent s'y adresser pour toutes sortes de machines, qu'il s'agisse de tronçonneuses, tondeuses à gazon, chargeuses articulées, tracteurs ou excavatrices. Un espace suffisant est nécessaire pour exposer et entretenir tout ce matériel. Les gérants de la société, père et fils, ont donc décidé d'emménager dans un nouveau bâtiment, où une solution d'éclairage moderne était également indispensable.



Faible consommation d'énergie et performance

Hannes Cailliez, consultant en éclairage chez Aleco, explique le projet plus en détail : « Le client recherchait un éclairage pour le showroom et l'atelier. L'objectif était de limiter la consommation d'énergie. Le rapport prix-qualité et le rendement lumineux étaient deux autres aspects importants. Finalement, le choix s'est porté sur les appareils de Teconex, qui répondaient à

tous les critères. Ajoutons que la durabilité est également assurée grâce à la garantie de cinq ans. »

Showroom intelligent

Des luminaires FIJI étanches avec ZoneSENSOR ont été installés dans le showroom. « Des luminaires performants étaient nécessaires en raison de la hauteur du plafond. FIJI est la référence sur le marché dans le domaine des luminaires hermétiques avec un degré de protection IP65. Ils



sont donc résistants à l'humidité et à la poussière », explique Wim Vlassenbroek, qui travaille comme expert en éclairage chez Teconex aux côtés de Fabienne Neven et Alain Willems. « De plus, les luminaires sont certifiés IK10, ce qui signifie qu'ils peuvent résister aux chocs et aux impacts. Ce n'est pas un luxe inutile étant donné que de grosses machines, comme des téléchargeurs, circulent parfois dans le showroom », ajoute M. Hannes. Grâce à l'option ZoneSENSOR, les luminaires sont équipés d'un détecteur de mouvement, d'un détecteur crépusculaire

et d'un mode de veille automatique. « La lumière s'allume ou diminue d'intensité automatiquement en fonction de la présence des personnes et de la lumière ambiante, ce qui permet au client de réduire les coûts. Après l'heure de fermeture, les lumières sont tamisées en position de sécurité », explique Hannes.

« Le ZoneSENSOR fait de FIJI un éclairage intelligent », poursuit Wim. « Cette solution abordable et ingénieuse offre de nombreuses possibilités pour ajuster la lumière en fonction de la réalité quotidienne des utilisateurs. Un éclairage confortable et économe en énergie, adapté à chaque projet, peut être réalisé de manière simple, sans programmation complexe ni frais d'installation élevés.

Atelier

L'atelier est également doté d'un haut plafond et comporte plusieurs postes de travail pour la réparation ou l'entretien de machines. Cet espace doit dès lors bénéficier d'une lumière puissante qui éclaire uniformément les postes de travail. « Le choix s'est porté sur les luminaires high bay de Teconex. Conçus pour les espaces de grande hauteur, ils diffusent la lumière de manière uniforme. Dès lors, peu d'appareils sont nécessaires pour éclairer de grandes superficies », explique Hannes.



« Par ailleurs, ces luminaires suspendus ont un éblouissement minimum et offrent dès lors un confort accru aux travailleurs. C'est également un facteur important dans les ateliers », poursuit Wim. « De plus, ils sont étanches à la poussière et à l'eau, avec une certification IP65 et IK07. Leur design plat et efficace permet un gain d'espace comparativement aux luminaires high bay classiques, ce qui en fait également une solution idéale pour les usines et les halls industriels. »

« Ce projet visait principalement à parvenir à une faible consommation grâce à un éclairage durable affichant un bon rapport qualité-prix. C'est ce qui fait la réputation de Teconex. La garantie de cinq ans qu'offre le fabricant renforce la confiance à l'égard de la qualité », conclut Hannes. ♦

1. Des luminaires high bay plats et puissants : un éclairage efficace pour les halls dotés de hauts plafonds.
2. FIJI est la référence sur le marché en matière de luminaires hermétiques IP65, durablement résistants à la poussière, à l'humidité et aux chocs.
3. L'option ZoneSENSOR transforme FIJI en éclairage intelligent : un éclairage économe en énergie adapté à chaque projet.



Rue de Magnée, 108
4610 Beyne-Heusay – Belgique

T. +32 (0) 4 358 85 75

info@teconex.be
www.teconex.eu

Dans Inspection, nous accompagnons un architecte, un entrepreneur ou un promoteur de projet qui partage avec nous son expérience en ce qui concerne les techniques, l'éclairage, l'électricité ou l'automatisation.



BOÎTIERS DE SOL

Les voitures d'aujourd'hui sont truffées d'électronique, que ce soit pour un éclairage d'ambiance, des écrans numériques ou encore des systèmes d'infodivertissement : des applications qu'un gérant souhaite mettre en valeur dans un showroom. Des prises de courant sont toujours nécessaires pour ne pas surcharger la batterie du véhicule. Mais où les installer ? Les boîtiers de sol fonctionnels et esthétiques sont tout indiqués dans ce cas. Une solution qui a également été choisie par Volvo Van Houdt Geel.

Van Houdt Kempen est un réseau de concessions Volvo à Geel, Herentals et Turnhout. Cette entreprise, qui a été fondée en 1945, est devenue un distributeur officiel de Volvo vers 1955. La troisième génération est à la tête de cette entreprise familiale depuis 2014. La concession de Geel s'est installée sur un nouveau site, où un nouveau bâtiment a été construit. « Cette concession a été entièrement conçue conformément à la « Volvo Retail Experience », c'est-à-dire les toutes nouvelles normes de Volvo en matière d'expérience dans les showrooms », explique Wim Verstraeten, directeur opérationnel. « Nous avons fait appel à l'entreprise iHouse de Retie pour toute l'installation électrique, y compris le câblage du réseau et la domotique. »

Prises de courant dans le sol

iHouse a également installé des prises de sol d'OBO Bettermann. « Nous avons besoin d'une solution pour alimenter en courant constant les voitures du showroom afin que les batteries ne s'épuisent pas », explique Wim. « iHouse a proposé d'installer des prises de courant et des connexions de données dans des boîtiers de sol d'OBO Bettermann. C'est un système ingénieux, car on peut rouler dessus avec une voiture sans endommager la prise de courant : une caractéristique essentielle dans un showroom. Et quand la connexion n'est pas utilisée, le boîtier de sol ne se remarque pas dans le carrelage grâce à sa finition discrète. » Pour parfaire le projet, l'installateur a utilisé les

chemins de câbles RKS-Magic d'OBO Bettermann pour la distribution des câbles en surface. « Nous utilisons souvent les chevilles d'OBO, car elles ne nécessitent aucun perçage », explique Jan Geerts, responsable d'iHouse. L'entreprise d'installation a pu compter sur le grossiste SAREM pour une livraison rapide de tous ces produits.

1. Modèle tubulaire nickelé, équipé de 2 prises et de 2 connexions de données. Le couvercle peut être entièrement retiré pour brancher des prises.

2. Ce modèle permet même un nettoyage humide en position ouverte.



Fonction et esthétique

Yvan Smet, responsable de projet chez OBO Bettermann, nous en dit un peu plus sur les boîtiers de sol GES R2 qui ont été utilisés dans le cadre de ce projet. « Les installations électriques sous chape doivent être avant tout fonctionnelles, mais les clients veulent aussi que les parties visibles, comme les boîtiers de sol, aient un bel aspect. Les boîtiers de sol sont de préférence aussi petits que possible et s'insèrent discrètement dans le sol. Parallèlement, ils doivent offrir suffisamment de possibilités de connexion ainsi que la protection nécessaire. Trouver la bonne solution représente dès lors un sacré défi pour les installateurs. »

« Les boîtiers de sol et les prises de sol constituent l'interface entre le système de plancher et l'utilisateur. Ils doivent répondre à des besoins différents selon l'endroit où ils sont installés. Dans les habitations, les bureaux et les salles de séminaire, les utilisateurs veulent pouvoir accéder facilement aux prises de courant, ports de données et connexions multimédias. Toutefois, dans des espaces publics tels que des halls, centres commerciaux et musées, il est nécessaire de sécuriser les équipements contre tout accès non autorisé. Les sols sur lesquels passent de nombreuses personnes et machines – par exemple dans un showroom automobile, mais aussi dans des salles d'exposition, halls d'aéroport et halls de gare – nécessitent des systèmes sous chape qui résistent aux charges lourdes. D'autres critères de sélection sont la qualité

du sol et la manière dont il est nettoyé. S'agit-il d'un sol coulé ou d'un système de plancher ? Le sol sera-t-il nettoyé à l'eau ou à sec ? »

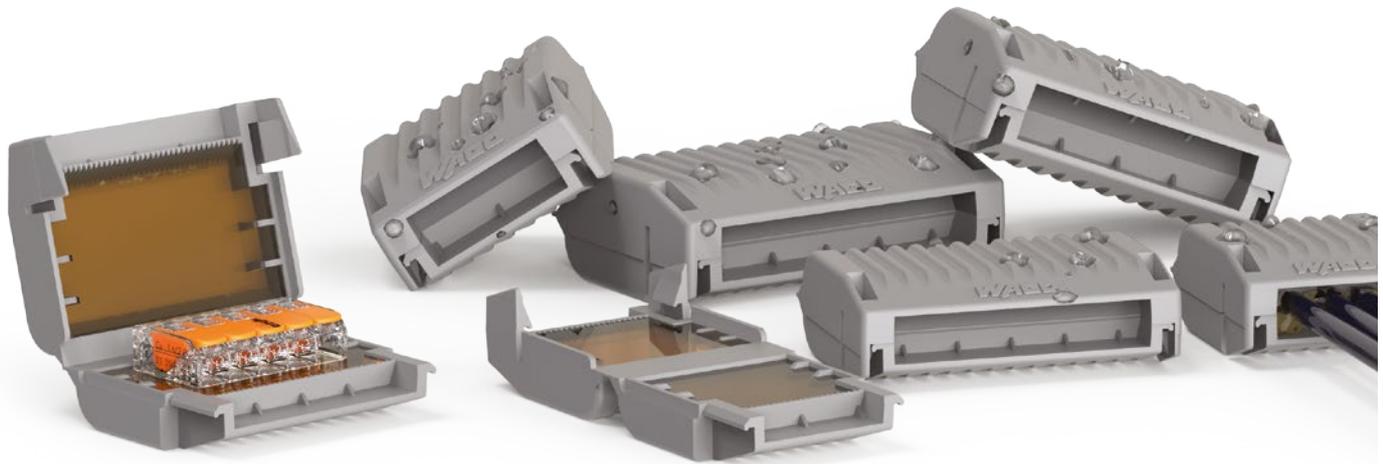
Boîtiers de sol GES R2

« OBO Bettermann a voulu développer une série de boîtiers de sol qui apportent une réponse appropriée à toutes ces questions. Les boîtiers de sol ronds GES R2 allient fonction et design », poursuit Yvan. D'un diamètre de seulement 140 mm, ils sont compacts mais peuvent comporter deux prises de courant et, en option, jusqu'à deux connexions informatiques. Leur structure modulaire permet une configuration aisée. « De cette manière, vous pouvez répondre aux attentes les plus diverses de vos clients et aux exigences liées à différents projets de construction. »

Chaque produit comporte trois composants maximum, selon Yvan. « En cas d'utilisation dans un système de plancher, la prise de sol ne se compose que d'un boîtier d'installation et d'un couvercle, alors que pour un sol coulé, un moule est également nécessaire.



Pour le professionnel



IPX8

WAGO GELBOX

PROTECTION SIMPLE ET
EFFICACE CONTRE L'HUMIDITÉ

Eau de condensation, jet d'eau, fortes pluies : lorsque l'humidité rencontre l'électricité, un court-circuit est vite arrivé. Avec la Gelbox de WAGO, vous réalisez désormais des installations électriques de basse tension étanches selon l'IPX8, en toute simplicité. La boîte est prête à l'emploi, réutilisable et peut être conservée indéfiniment.

www.wago.com/gelbox

Le boîtier d'installation peut être commandé prémonté ou vide, de manière à pouvoir être équipé du matériel désiré (prises de courant et éléments multimédias). Le boîtier d'installation et le moule correspondent à toutes les versions de couvercle disponibles, ce qui vous évite de passer beaucoup de temps à trouver des concordances. »

Design

Le couvercle est la seule partie de la prise de sol qui est visible de l'extérieur. Il est disponible dans différentes finitions, qui répondent à diverses exigences visuelles et fonctionnelles. Le couvercle en Zamac est disponible comme couvercle à charnière avec sortie de cordon, couvercle tubulaire et couvercle obturateur. Quatre variantes de finitions de grande qualité sont proposées : chrome, nickel, laiton antique et cuivre antique. Le couvercle en plastique est disponible comme couvercle à charnière avec sortie de cordon et couvercle obturateur en gris fer ou noir graphite. « Les boîtiers de sol en métal portent réellement l'allure des beaux sols à un niveau supérieur. Les boîtiers de sol en plastique sont tout indiqués pour la moquette », explique Yvan.

Résistance

En plus des différentes possibilités en termes de configuration, les boîtiers de sol GES R2 offrent une série d'avantages sur le plan fonctionnel, le tout dans un espace compact. En position fermée, toutes les versions avec couvercle métallique



sont certifiées VDE pour la classe de protection IP66. Quand les couvercles sont fermés, l'équipement électrique à l'intérieur est ainsi protégé de manière fiable contre des infiltrations d'eau. « Les boîtiers de sol avec couvercle métallique sont donc la solution idéale pour les sols qui sont nettoyés mécaniquement à l'eau. Le couvercle métallique avec corps tubulaire convient même au nettoyage humide quand il est ouvert. En outre, toutes les versions métalliques peuvent supporter des charges allant jusqu'à 20 kN en position fermée. Enfin, les couvercles obturateurs en métal ou en plastique protègent les installations électriques contre les accès non autorisés. Ils ne peuvent être ouverts qu'avec un outil spécial », conclut Yvan.

« Les prises de sol répondent pleinement à nos souhaits jusqu'ici. De plus, OBO Bettermann est venu ici récemment pour répondre à un certain nombre de questions sur l'utilisation des prises de sol, ce qui prouve que l'entreprise est très impliquée au niveau du service », déclare Wim, satisfait. ♦

À PROPOS D'OBO BETTERMANN

OBO Bettermann développe des produits de haute qualité pour le guidage et la fixation des câbles. Dans l'esprit « Ohne Bohren » (« non perforé »), il crée des matériaux innovants, faciles à utiliser, efficaces et faciles à assembler.



OBO Bettermann
Bist 14
B-2630 Aartselaar

T. 03 870 74 00
F. 03 887 40 00
info@obo.be

INFO obo.be

FOIRE AUX

Nos experts répondent à quelques questions pertinentes avec un regard analytique et un esprit critique. Vous pourrez ainsi affiner les connaissances de vos clients.



Bart Van Remortel de Niko

Comment Niko Home Control aide-t-il à économiser l'énergie ?

L'arrivée de nouveaux tarifs énergétiques et du compteur intelligent est une réalité. Comment un système de domotique contribue-t-il à réduire la facture énergétique ?

Le tarif prosommateur pour les propriétaires de panneaux solaires est en vigueur depuis le 1er octobre 2020. Toutefois, les pouvoirs publics ont prévu une compensation les premières années. Si vous optez pour un compteur intelligent, le tarif proportionnel s'applique, sur la base de l'électricité que vous achetez effectivement sur le réseau. Il est donc essentiel d'utiliser le plus efficacement possible l'énergie que vous produisez.

Autoconsommation

Dans le passé, la seule façon de réduire la facture énergétique était de consommer moins. Aujourd'hui, l'autoconsommation est un autre moyen d'économiser. En activant les gros consommateurs d'énergie pendant la journée, vous utilisez l'électricité produite par votre installation photovoltaïque qui, sinon, disparaîtrait dans le

réseau. Par ailleurs, vous réalisez des économies en répartissant la consommation des appareils de forte puissance sur la journée, ce qui vous évite des pics de consommation et une redevance plus élevée pour l'utilisation du réseau.

La domotique pour une consommation plus intelligente

Le système Niko Home Control vous aide non seulement en termes de confort et de sécurité, mais vous aide également à gérer votre énergie de manière intelligente. Le hub sans fil pouvant être connecté au compteur numérique et à l'onduleur SMA de vos panneaux solaires. Ainsi vous pouvez vous faire une idée de votre consommation et de votre production d'énergie ainsi que de votre autoconsommation. Des notifications de consommation font également partie des possibilités, pour chaque appareil

individuel. Niko Home Control signale également un dépassement de la puissance crête ou une trop faible production des panneaux solaires. La fonction Solar Mode, quant à elle, vous aide à utiliser votre énergie solaire de manière optimale. Le système met des appareils en marche en fonction de l'électricité disponible, que ce soit via des prises ou des fiches intelligentes, ou via un contact libre de potentiel (pour une chaudière, une pompe à chaleur ou une station de charge). Des connexions partenaires vous permettent d'augmenter temporairement la température d'une chaudière ou d'une pompe à chaleur afin de stocker la chaleur. Enfin, vous pouvez utiliser l'IFTT pour commander des appareils intelligents en fonction de l'énergie solaire. Les pouvoirs publics octroient également des primes pour l'installation de systèmes tels que Niko Home Control. La prime s'élève à 40 % du prix d'achat, avec un plafond de 400 €. Plus d'infos : www.niko.eu. ♦

QUESTIONS

Paul Verstraeten de **THESLA**

Puis-je utiliser Draflex à l'extérieur ?



C'est une question que l'on nous pose régulièrement. La réponse est nuancée. Il est préférable de ne pas utiliser Draflex à l'extérieur car cela réduirait nettement la durée de vie du tube. Pourquoi ? Nous vous l'expliquons ci-après.

Draflex n'est pas résistant aux UV. En cas d'utilisation à l'extérieur, le produit devient, à terme, dur et cassant sous l'influence de la lumière du soleil et finit par se désagréger. Les fils ou câbles risquent ainsi d'être à nu, ce qui peut compromettre la sécurité et la fonctionnalité. Pour l'éviter, il faudrait ajouter des additifs anti-UV au polypropylène dont Draflex est composé. Ceux-ci empêcheraient alors le soleil d'affecter les chaînes PP.

Résistant aux UV ou ignifuge ?

Nous avons décidé de ne pas ajouter cet additif afin de garantir la protection contre l'incendie du tube. Le plastique étant inflammable, nous ajoutons un additif ignifuge. En cas d'incendie, celui-ci évite que le tube Draflex ne propage les flammes une fois que le foyer a disparu.

Actuellement, il est impossible d'ajouter à Draflex à la fois un additif ignifuge et un additif résistant aux UV. Les additifs ignifuges sont indispensables, car nous sommes tenus de respecter les normes belges en matière de sécurité incendie. Cela n'a guère de sens d'ajouter également l'additif résistant aux UV, car celui-ci est désactivé par les sous-produits du retardateur de flamme. L'action de ces stabilisateurs UV étant de ce fait déstabilisée, le plastique, et donc le Draflex, auront une

durée de vie plus courte. En tant qu'installateur, votre objectif est justement d'installer un produit qui durera des années. En cas d'utilisation à l'extérieur, évitez dès lors la lumière directe du soleil. ♦

LA RI TÉ

Comme tous les autres secteurs, la construction est sans cesse confrontée à de nouvelles normes ou à des adaptations de la législation. L'une n'étant pas plus claire que l'autre, nous avons décidé de passer en revue certaines d'entre elles.



Stijn Blanckaert

Journaliste automobile
et automotive trainer —
Directeur de Blast BV

Une voiture électrique n'est-elle pas trop chère pour moi ?

Une voiture électrique vous intéresse peut-être, mais vous vous demandez si ce projet est financièrement réalisable ? Son prix d'achat est beaucoup plus élevé que celui d'une voiture équipée d'un moteur à combustion, mais qu'en est-il de la consommation et de la fiscalité ?

Si vous êtes à la recherche d'une voiture, de plus en plus de modèles électriques attirent certainement votre attention. Ils signent souvent des performances remarquables et présentent un excellent confort de conduite, notamment grâce au silence dans l'habitacle. Pour une taille et des équipements similaires, une voiture électrique coûte cependant beaucoup plus cher qu'un modèle à essence ou diesel, et cette différence de prix risque de vous effrayer. Il est toutefois aussi important de vous pencher sur les coûts d'utilisation et la fiscalité. En effet, ceux-ci sont beaucoup plus bas pour les voitures électriques et compensent généralement un prix d'achat plus élevé.

Si nous prenons par exemple la Mercedes EQC, la variante électrique de 400 CV du SUV GLC, nous constatons que son prix de base est d'environ 75 000 € T.V.A. incluse.

Un GLC 220 D diesel (de 194 CV, beaucoup moins puissant) coûte quelque 20 000 € de moins ! Cela ne signifie pourtant pas que la version électrique sera fortement plus chère dans l'approche dite TCO (Total Cost of Ownership).

Outre le coût financier, vous devez également tenir compte des coûts de consommation (moins élevés pour la version électrique), des coûts d'entretien (étant donné que les moteurs électriques comptent moins de pièces d'usure et ne nécessitent pas de changement d'huile, ils sont aussi moins élevés), mais surtout de la situation fiscale, qui est indéniablement plus intéressante pour une voiture électrique.

Avec des émissions de CO₂ de 137 g/km, le modèle diesel de notre exemple n'est déductible qu'à 51,5 %, alors que la variante électrique

l'est à 100 % ! En d'autres termes, vous pouvez déduire intégralement de votre chiffre d'affaires toutes les dépenses liées à votre voiture électrique. En revanche, dans le cas d'un véhicule diesel, environ la moitié de ces dépenses sont à nouveau taxées. Cela signifie que le montant que vous payez chaque mois pour la voiture électrique ne sera plus taxé, mais qu'il contribuera à réduire la base imposable. Vous ne pourrez en revanche utiliser qu'une partie de ce que vous payez pour le véhicule diesel comme poste déductible, tandis que vous serez taxé(e) sur l'autre moitié.

En outre, vous bénéficiez d'un ATN beaucoup plus bas pour une voiture électrique et devez dès lors moins contribuer à titre privé.

Bref, seul un calcul complet du TCO permet de déterminer si un véhicule électrique est réellement plus avantageux dans votre cas. Votre vendeur fleet peut certainement vous aider ! ♦

La maison de la recharge électrique

Terra AC wallbox

Terra AC Wallbox combine le leadership d'ABB en matière de mobilité électronique et un héritage de 130 ans d'innovation dans une solution de recharge murale supérieure.

new.abb.com/ev-charging/terra-ac-wallbox



Qualité élevée

- Le chargeur le plus performant du marché
- Un large éventail d'options de connectivité
- Gain de place et facilité d'installation



Une flexibilité prête pour l'avenir

- Une fonctionnalité intelligente pour un chargement optimisé
- Intégration du compteur d'énergie pour la charge dynamique
- Application dédiée pour le suivi et la configuration



Sécurité et protection

- Évalué et testé pour répondre aux normes les plus élevées
- Protection contre les limitations de courant
- Protection différentielle et contre les surtensions intégrées

Notre rubrique propose un large éventail d'événements, d'actions et de nouveautés internes. Tout est possible, mais sans aucune obligation !



Et le gagnant est...

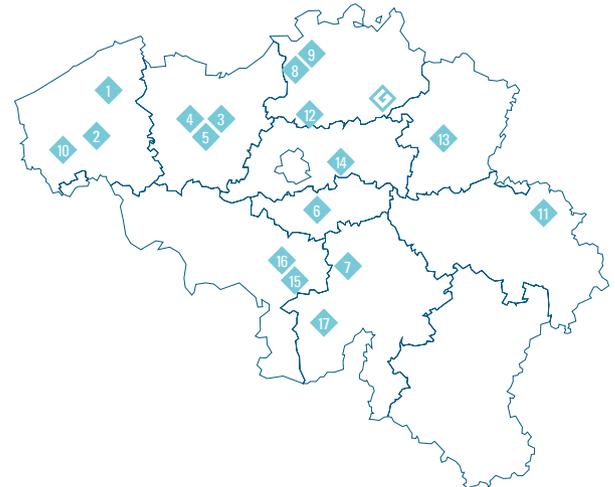
Dans la précédente édition de Gibed, nous avons offert des repas au Dinner in the Sky. Elektro Deceuninck a remporté ce délicieux prix ! Il a ainsi pu se régaler sur la place de Brouckère à Bruxelles en compagnie d'une partie de l'équipe des ventes d'Aleco, son grossiste en matériel électrique habituel.

Ce fut sans aucun doute une soirée spectaculaire dont Thijs Deceuninck se souviendra encore longtemps ! Une fois que les convives furent installés à plusieurs dizaines de mètres du sol, le chef Yves Mattagne du restaurant étoilé Sea Grill leur a servi plusieurs plats.

C'était l'occasion idéale de signer un nouveau bon départ à l'automne. Alors que l'épidémie de coronavirus reprenait, la soirée s'est bien sûr déroulée dans le plus grand respect des mesures de sécurité. ♦

GIBED MEMBRES

1. **ALECO ZEDELGEM**
Marsbiebuikstraat 1
8210 Zedelgem
T. 050 24 17 18
2. **ALECO ROESELARE**
Ovenstraat 17
8800 Roulers
T. 051 43 15 90
3. **ALFA - ELEKTRICITEIT GAND**
Herlegemstraat 30-36
9070 Destelbergen
T. 09 225 86 04
4. **ALFA - LICHT GAND**
Palinghuizen 93
9000 Gand
T. 09 237 00 20
5. **WATT & MORE**
Emiel Clauslaan 74
9000 Gand
T. 09 310 93 02
6. **ELECPRO CUYPERS PERWEZ**
Z.I. Chaussée de Wavre 71b
1360 Perwez
T. 081 26 26 87
7. **ELECPRO CUYPERS NAMUR**
Chaussée de Wavre 380A
5100 Jambes
T. 081 84 05 88
8. **GOVAERTS ANVERS**
Govaerts - Hessenplein 2
2000 Anvers
T. 03 233 06 43
9. **GOVAERTS NOORD KAPELLEN**
Starrenhoflaan 28 b1
2950 Kapellen
T. 03 665 20 37
10. **LUMATEC YPRES**
Dehemlaan 15-17
8900 Ypres
T. 057 20 32 34
11. **NIEDERAU EUPEN**
Route de Herbethal 134
4700 Eupen
T. 087 59 57 57
12. **PISCAER MALINES**
Battelsesteenweg 451
2800 Malines
T. 015 29 45 60
13. **SAREM HASSELT**
Gebrandestraat 60b
3511 Kuringen
T. 011 85 84 00
14. **SAREM LOUVAIN**
Kol. Begaultlaan 81
3012 Wilsele
T. 016 23 12 31
15. **TASIAUX CHARLEROI**
Route de Mons 36
6000 Charleroi
T. 071 27 72 77
16. **TASIAUX JUMET**
Z.I. Première rue 11
6040 Jumet
T. 071 25 49 25
17. **TASIAUX TARCENNE**
Route de Philippeville 1
5651 Tarcienne
T. 071 21 94 18



eVANS



eSPRINTER

EQV

eVITO

eVITOTOURER

100% électrique. 100% prêt pour l'avenir.

Découvrez les eVans de Mercedes-Benz.

En route pour une mobilité durable avec les eVans de Mercedes-Benz. Avec cette première gamme entièrement électrique, chaque entrepreneur trouvera désormais un utilitaire électrique parfaitement adapté à ses activités. Les eVans prouvent qu'il est tout à fait possible de rouler sans émissions locales, en tout confort avec des prestations convaincantes et des coûts réduits. Vous avez le contrôle à 100% et vous êtes prêt pour l'avenir.

Découvrez les eVans en ligne ou rendez-vous chez votre Concessionnaire Agréé Mercedes-Benz pour plus d'informations.

www.mercedes-benz.be/eVans

Mercedes-Benz

